PROVĚŘENÝ POSTUP
JAK NA INVESTICE
CHYTŘE

10 bodový plán, jak se naučit investovat téměř z nuly na milion

Ověřeno 20 let

Jirka Mazur

OBSAH

1 Cesta k bohatství vede přes vaši hlavu **1**
Nejdříve něco o mně 2
To je první zpráva pro vás! 5
Vzdělávejte se v tom, čeho chcete dosáhnout! 7
Je to prověřený postup, jak na investice chytře! 9

2 Proč potřebujeme peníze **11**
Jedno zásadní poznání! 14
Ještě ke vzdělání 16
Ještě jeden poznatek 17

3 Život na „pravé straně“ **18**
Cash-flow kvadrant 18
Z – zaměstnanec 19
P – podnikatel 20
M – majitel 21
I – investor 22
Shrnutí 23

4 Tajemné síly podporující záměry **24**
Klíčová tajemství 24
Páka a pákové síly 26
Pravidlo 80/20 28
Síla zaměření a koncentrace 32
Myšlenkové vzorce a mentalita 34
Vědomý plán 36

5 Co je ještě dobré vědět o investování **38**
Mýty, pověry a fakta 38
Zisky a výnosy 39
Jistota versus rizika 40
Finanční páka 41
Zákon nabídky a poptávky 42
Volatilita, inflace, likvidita, návratnost 43
Proč mám rád svůj byznys? 47

6 Kde děláme peníze a proč? Něco o burze... 48
Akcie 49
Komodity 50
Forex 50
Jen 20 % lidí, kteří umějí vydělat, ale... 52
Proč lidé hledají snadnou cestu? 52
Kde se dělají opravdové peníze? 55
Proč byste se o to měli zajímat? 56
Pracujete rádi? 57

7 Akční plán inteligentního investora na burze! 59
Podnikatel má vize, plán 67
Prověřený postup, jak se naučit investovat téměř z nuly na milión 68
Naše cesta, prověřený postup 73
Prověřený postup, rekapitulace 75

8 Zde to máte na stříbrném podnose 77
10bodový plán, jak se naučit investovat téměř z nuly na milión 77
Finále! 93

1. Cesta k bohatství vede přes vaši hlavu

Určitě jste si někdy ve svém životě přáli dosáhnout něčeho velkého, nebo alespoň vaše sny přesahovaly hranice všedních snů. Zpravidla jste ale narazili na nějaké limity, nebo mantinely. Sny a vize jako bumerang vracely zpět do říše fantazie zpravidla dříve, než se stačí uchytit semínka něčeho mimořádného.

V té fantazii jsou věci, příběhy, zážitky, něco, co dělá kvalitu života a je motorem pro naše dělání. Místo toho, abyste se do vysněných věcí pustili, rozum vezme zpátečku do světa jistot a jakéhosi naučeného řádu.

Víte, že pro dosažení velkých věcí **potřebujete energii, čas, svobodu, peníze a trochu štěstí**. Většinou schází téměř vše. Vydělané peníze se umí rozkutálet dříve, než stačíme zasadit. Čas, svoboda, štěstí... To jsou hodnoty z říše snů. Tak alespoň více peněz, kdyby bylo...

Velcí kluci a velké holky začnou jednoho dne vydělávat. Dost na přežití, méně pro radost a málo pro investování. Ano, začnete se poohlížet po možnostech investování, protože

- Chcete uložit smysluplně peníze, aby něco vydělaly...
- Nebo doufáte v pasívní příjem...
- Můžete si chtít založit podmínky pro lepší život...
- Nebo alespoň vylepšit důchod nad hranici bídy...

Většina lidí narazí na to, že o investování ví příliš málo. Ve školách se to neučí, rady jsou ošemetné, pokusy riskantní. Jak pracovat s penězi, aby něco vydělávaly? Jak se naučit investovat, nejlépe chytře a bezpečně?

V této online publikaci si povíme, jak je technicky a technologicky možné dostat se v investování s relativně nízkým rizikem téměř z nuly na milión a více.

Řekl bych → zajímavé know-how! Hodně lidí o tom sní, pouze málo z nich to dokáže!

Na konci textu se dozvíte, kde a jak toto know-how získat. Vím, že začnete plánovat útěk ze zaměstnání, či náročného podnikání, až zjistíte, že to jde dělat jinak. Nejdříve se ale pusťte do čtení!

Osobně doporučuji texty nepřeskakovat a projít si je pěkně postupně. Možná vám tato publikace otevře oči a získáte chuť a odvahu naučit se investovat, klidně i téměř z nuly na milión.

Držím palce všem chytrým čtenářům!
- Jirka Mazur

Nejdříve něco o mně,

abyste věděli, kdo pro vás tuto publikaci napsal!

Moje jméno je Jirka Mazur. Naše příběhy by mohly být v mnohém podobné. Jsem kluk z města, z paneláku, z ulice. Rodiče na moji výchovu moc času neměli, protože za pár drobných pracovali od nevidím do nevidím. Dávali mi volnost a svobodu. A tím jsem se naočkoval na celý život.

Rodiče a ve školách říkali: „Uč se, aby z tebe něco bylo. Abys měl dobrou práci.“ Rodiče, škola, systém vychovávají děti k budoucímu povolání a někdy bohužel i k obrazu svému. Mimo jiné i proto, že systém, společnost, potřebuje pracující lidi a lidé potřebují peníze na živobytí. „Čím lépe se budeš učit, tím větší šance na to dobré živobytí budeš mít,“ říkali.

Když jsem byl po studiích základní, střední i vysoké školy (trvalo to 18 let), začal jsem pracovat. Ano, to bylo to zaměstnání, povolání, práce… Mělo to být vyvrcholení studia a cesty mladého člověka. 18 let studujete a nikdo vám za ty roky neřekne nic o nejdůležitější dovednosti pro váš život, **jak vydělávat peníze**. Vzdělání, studium bylo dlouhé. Na konkrétní práci mě až tak nepřipravily. Vlastně vůbec pro život, ve kterém mimo jiné potřebujeme peníze.

Jaká byla realita? Ano, jako vysokoškolák s tahem na branku jsem měl nadprůměrný plat a šanci na lepší život, než byl průměr, ze kterého jsem vzešel. Nastal čas chodit do práce a prostě „pracovat". Když jsem chtěl **více peněz**, musel jsem cílit na přesčasy, kariéru nebo další práci. Zároveň jsem tím ztrácel to nejcennější, co mělo pro mě opravdovou hodnotu – svobodu, volnost a čas pro sebe. Dětské i studentské sny o volnosti, svobodě a seberealizaci braly za své velmi rychle!

Svoboda končila před branami podniku a byla na příděl. Plat byl omezen tabulkami. Volnost a seberealizace šly do kopru s tím, jak jsem potřeboval vydělat více peněz. Bydlení, rodina, auto, sem tam zábava – to vše něco stálo. Postupně to vypadalo na beznaděj krysího závodu. Stačilo vytrvat několik desítek let a stal bych se postupně vedoucím, či ředitelem. V závěru cesty bych možná dostal diplom, vázu a bídný důchod. S tím se nic dělat nedalo, takto byl systém nastaven.

> Ve školách nás neučili nic o penězích, podnikání, investování ani o svobodě a volnosti!

Tento nedostatek vzdělání mohl být fatální, kdyby...

Kdybych ihned po revoluci nezačal podnikat. Prostě jsem získal motivaci a rozhodl jsem se dát volný průběh svojí touze po svobodě a volnosti. Tento příběh popisuji v mojí nové knize Život na burze, takže zde jen krátce.

Našel jsem odvahu, chuť a motivaci k podnikání i přesto, že mě všichni kolem odrazovali. Prý přijdu o ty jistoty, kariéru, jdu do rizika, do neznáma, bůhví, jak to dopadne...

Dopadlo to výborně! Ano, nějaké problémky a krizičky na cestě byly, ale podnikáním jsem se dostal do úplně jiného světa. Musel jsem si na této cestě intenzívně doplnit neformální vzdělání ohledně podnikání, peněz, marketingu, managementu a spousty dalších věcí.

Vzdělával jsem se v tom, co jsem na cestě potřeboval. Neřešil jsem balast, ale pouze záměry. Investice do vzdělávání se mi konečně začaly vracet. A to nikoliv v procentech nebo v desítkách procent. Ale rovnou tisícinásobně!

> Kdo říká, že v investování je výnos ve stovkách či tisícovkách procent nereálný a rizikový, je „neználek“ a osel, který o investování nic neví!

To je první zpráva pro vás!

Vzdělávejte se pro naplnění svých záměrů! Pokud jsou jejich výsledkem peníze, může to být naprosto nejlepší investice vašeho života!

Namátkově uvedu pár knih, které mi za pár stokorun vydělaly milióny korun. To je docela solidní návratnost a ziskovost, co myslíte?

Otevření mé podnikatelské mysli ovlivnila kniha
Myšlením k bohatství od Napoleona Hilla.

Nejdůležitější sdělení této knihy byla:

- ★ Vše, nač tvoje mysl pomyslí a čemu uvěří, toho můžeš dosáhnout!
- ★ Praktický poznatek byl, že peníze a bohatství se nezískávají prací, ale myšlením.

Imaginace, představivost a schopnost myslet zaměřeně na tvorbu peněz a bohatství umí dělat divy! Toto jsem si prověřil v praxi a vám to doporučuji také!

Dalšími knihami byly například:

Bohatý táta, chudý táta od Roberta Kiyosakiho

Tato kniha mi umožnila pochopení toho, jak funguje cash-flow kvadrant a jak se buduje bohatství díky investování. Ještě se k tomu vrátíme! Jsou to důležitá poznání!

Nebo kniha byla od no name autora pod pseudonymem
Adam Abder – **Jak se stát miliónářem na internetu.**

Ta mi dala hodně inspirací a nasměrovala mě do online světa podnikání. Již tu knihu ale neshánějte, protože je technologicky zastaralá.

Její nosnou myšlenkou je prodávat online způsobem informace přes internet. Je to geniální myšlenka, protože informace se dají vyrobit hlavou, nepotřebujete továrnu. Nepotřebujete sklady, logistiku, dodavatele a spoustu zbytečností.

Na druhé straně můžete mít díky digitálnímu marketingu neomezený počet příjemců a zákazníků. Tento byznys miluji a umím v něm investovat bezpečně s návratností ve stovkách procent za krátký čas!

Je to další fakt, který vyvrací mýtus, že větší investiční výnos představuje větší riziko. Je to blábol od neználků a investičních radílků, kteří rádi poučují a ohlupují masy. Nebo je to prostě jen nedorozumění a nepochopení toho, co investování je a co není.

Těch knih, které mě inspirovaly, mám doma desítky. Tato publikace ale není o „podnikatelské literatuře“. Pouze chci dokumentovat, že:

> Neformální studium a vzdělávání v tom, co je našim záměrem, se prostě vyplácí jako investice s neuvěřitelným výnosem!

Vzdělávejte se v tom, čeho chcete dosáhnout!

Pokud jsou to peníze, vzdělávejte se nejen v tom, jak podnikat nebo je vydělat, ale vzdělávejte se zejména v tom, jak je rozmnožovat! Toto vás totiž nikdo ve školách nenaučí. Zdroje si musíte najít sami. Ale jeden již máte přímo před sebou, je to tato online publikace!

Možná zbývá již jen dodat pár informací, k čemu to v mém případě vedlo.
V klasickém podnikání jsem za 12 let založil několik firem, zaměstnával stovky lidí a udělal jsem finanční obrat jistě přes 2,5 miliardy korun. Obrat není zisk, ale peníze z toho byly slušné!

Zásadní informace je, že se mi to podařilo stylem „**z úplné nuly na milión a více**“. Když jsem kolem sebe sledoval příběhy desítek a stovek úspěšných podnikatelů, zjistil jsem, že naše příběhy byly podobné. Téměř všichni začínali z nuly a vybudovali miliónová i miliardová impéria. Jak to dokázali? Něco si k tomu řekneme!

Klasické podnikání, v mém případě stavebnictví a zejména obchodní činnost, mi otevřelo svět peněz. Dělal jsem svobodně to, co mě bavilo. Pouze jsem nezískal moc času, byl jsem v jednom kole. Podnikatelé vyrábějí hodnoty, vytvářejí systémy, vybírají pro stát peníze a nesou veškerá rizika. Lepší kvalita života je někdy vykoupena náročnější cestou.

Potom do mého života vstoupila **příležitost** jménem „burza“. Pochopil jsem, že mohu vydělávat lepší peníze jednodušším způsobem. Ještě se k tomu dostaneme.

Z klasického podnikání jsem se přesunul do online světa. Za 17 let jsem vybudoval respektovanou vzdělávací firmu v oboru, který mě baví. Ano, je to o burze, o obchodování, tradingu, podnikání a řízení investic. Je jedno, jak to nazvete. Důležité je, co je výsledkem!

Mnoho lidí se mě ptá, proč se věnuji vzdělávání, když by mi mohlo stačit působení na burze.

Víte, sedět u počítače a koukat se celý den na grafy a čísla, to moc velká zábava není. Peníze z toho jsou bezva, ale vydržíte to pár let. Pohádky o full traderech, co to takto dělají, jsou fajn. Ve skutečnosti je ale člověk sociální bytost a potřebuje realizovat i ušlechtilejší záměry, než jen dělat peníze!

Mým vzděláváním na burze prošlo několik tisíc lidí. Stovky z nich se tím dnes úspěšně živí. Mohu sledovat úspěšné i neúspěšné příběhy v praxi a dávám je do svých vzdělávacích produktů. Jsou ze života a fungují. Hodně jsem se díky tomu naučil i já.

Jak píše Robert Kiyosoaki:

20 % věcí se naučíte tím, že o nich čtete, nebo je posloucháte,

20 % věcí se naučíte tím, že je děláte v praxi,

(a) 60 % věcí se naučíte tak, že je učíte další lidi.

Pokud je učíte poctivě za účelem dosahování výsledků, musíte je učit to, co funguje. Žádné kecy v kleci, omáčku a pohádky. Tímto procesem můžete dosáhnout úrovně mistra. Mistr je ten, kdo vede a učí.

Vyvracím tím další hloupý mýtus, že „kdo neumí, učí". Ono se to v praxi rychle pozná, když vás učí někdo, kdo neumí. Kritérium úspěchu kvalitního učení jsou například výsledky a peníze.

Pokud učí někdo, kdo neumí, nikdy nezbohatne. Proč by mu lidé dávali peníze za to, že je nic kloudného nenaučí? Svět je plný chudých učitelů, lektorů, koučů a trenérů.

Výsledkem našeho vzdělávání jsou stovky úspěšných „studentů". Hovoří za ně výsledky, prostě vydělávají na burze, v podnikání a v řízení investic. Vymýšlíme spolu know-how a postupy, které fungují.

Neustále se nám objevují nové a nové talenty, kteří doplňují náš tým burzovních analytiků, kteří umějí dělat predikce cenového vývoje vybraných aktiv na burzách s úspěšností přes 90 %.

Dalším výsledkem je i třeba náš tým mistrů tradingu, ve kterém spravujeme investice v objemech miliónů EUR. Všichni si prošli cestou, na které se naučili investovat téměř z nuly na milión!

Je to prověřený postup, jak na investice chytře!

Tato publikace není teorie, ale konkrétní odhalení toho, jak to děláme. Můžete tuto cestu následovat, usoudíte-li, že je pro vás zajímavá!

Ale nejdříve si ještě probereme zásadní informace k pochopení toho, jak se naučit investovat téměř z nuly na milión!

Důležitá poznání z této kapitoly jsou tato:

- ✔ Peníze a bohatství se dělají myšlením (nikoliv pouze prací).
- ✔ Musíte získat neformální, ale účinné vzdělání v tom, co je vaším záměrem!
- ✔ Cesta k tomu, jak se naučit investovat téměř z nuly na milión, existuje!

Výsledkem přečtení této publikace by pro vás měl být váš

AKČNÍ PLÁN INTELIGENTNÍHO INVESTORA.

Ano, píšu slovo „inteligentního". Svět je plný naivních a hloupých hledačů štěstí, kteří věří v pasívní příjmy, jednoduché návody bez práce, a hlavně bez nutnosti přemýšlet. Nicméně tudy cesta nevede!

Cesta k penězům a k bohatství vede přes vaši hlavu!

Já nevidím do hlav příjemců této publikace, ani do jejich mentálních a duševních schopností. Neznám motivace a přesvědčení jednotlivých čtenářů. Proto nemohu ručit za to, že moje návody budou k užitku všem. Nebudou!

Mimo jiné i proto, že to prostě 80 % lidí nepobere. Pravidlo 80/20 a Gausova křivka mentální připravenosti a předpokladů hovoří jasně a jsou neúprosné!

Uspěje pouze menšina lidí. Kdo ze čtenářů této publikace to bude, nevím. Ale vím, že méně mentálně zdatní jedinci se k ní jen tak nedostanou! Patříte mezi oněch šikovnějších 20 %?

Mým přáním je, aby se tato publikace dostala k oněm 20 % lidí, kteří mají šanci uspět a aby to udělali. Věřím, že ji právě teď čtete vy, kdo máte šance to dokázat!

Začněme tím, že si řekneme:

2. Proč potřebujeme peníze

Přesvědčení, (ne)vzdělání a cesta

Rodiče a ve škole nám říkali: „Dobře se uč, abys měl dobrou práci. Připravuj se na povolání, společnost (systém) tě potřebuje." O tom, jak to funguje, jsme jako děti měli mlhavé představy. Mít vysněnou práci a povolání bylo součástí romantických představ a systémem vnuceného přesvědčení, že jinak to být ani nemůže.

Říkali nám, že peníze potřebujeme na život, na živobytí. Je třeba mít peníze na rodinu, bydlení, základní potřeby a také trochu zábavy v čase na příděl.

Neříkali nám ale, že to budou spíše **peníze na přežití**. Žádný skvělý život, prostě jen práce, práce, honba za penězi. Výměna osobního času a energie za peníze, past systému, krysí závod. O těchto aspektech nás tedy ve škole neučili.

Říkali: „Uč se, abys měl nějaké zaměstnání a peníze." Ale o těch penězích za 18 let studia nebylo v podstatě nic. Člověk jde do života nepřipraven a narazí na realitu, která je jiná.

Časem zjistíte, že **vám nikdo nedá více peněz, než je hodnota vaší práce** na trhu práce, ani kdybyste se přetrhli. Nakonec, proč by to také někdo dělal? Je to přece „svobodná volba" každého, že tu práci bere.

Je to „svobodná volba", nebo to jsou **naučené vzorce** jednání a přesvědčení, že to tak prostě musí být?

Říkají, že je to užitečné pro společnost. Dostáváme jakési formální vzdělání, které v praxi využíváme tak z 20 %, když je dobře. To jsou ty opravdu nutné expertní dovednosti, další je balast.

Výsledkem je, že možná až 80 % lidí svou práci nemá až tak rádo. Prostě chodí do práce, protože jinak peníze vydělat neumějí a přežít se musí. Nevidí jinou alternativu.

Popravdě jsem rád, že lidé pracují. Někdo pracovat musí, tak to je prostě. Ale pokud mám na výběr, miluji volnost a svobodnou volbu.

Ano, já také pracuji. Podnikám, vzdělávám a dělám peníze na burze. Lidi si myslí, že vyděláváním peněz na burze se nevytvářejí žádné hodnoty. Není to pravda, je to další mýtus a předsudek.

Na burzách se směňují hodnoty, vytvářejí se ceny a jsou základem fungující tržní ekonomiky. Když vydělám na burze peníze, mohu část z nich dát do oběhu, díky čemuž mají lidé práci a systém daně. Nebo je mohu investovat do dalších projektů.

Burza je jen místo, kde se dají dělat peníze jednoduše!

Hodnota se následně vyrábí z těchto peněz. Dělat další hodnotu a užitek je v pořádku. Jsem přesvědčen, že vše, co dělám, je užitečné pro mě, pro další lidi i pro systém.

Pouze jsem zvolil svou cestu, lehce mimo systém. Je to cesta svobody, nezávislosti, volnosti. Vzal jsem si zpět svůj čas a svobodu a dělám peníze tam, kde mě to baví.

Svým učitelům ze základky, střední i vysoké jsem odpustil, že mě o penězích a investování nic nenaučili, ani o tom, jak používat svobodu a vlastní talent. Vím, že zůstali ve svém přesvědčení chudí. Mají můj respekt za to, že mě naučili jiné, také důležité věci. Ale ta teze „Uč se, abys měl dobrou práci“, ta se moc nepovedla.

Lidé často shánějí dobrou práci, nebo další práci, nebo nahánějí kariéru, aby měli více peněz. S faktem, že jich až tak zásadně moc nebude, se smiřují, nebo ho vytěsňují. Prostě chtějí jen „lepší práci“ za „lepší peníze“.

Jestli ono není lepší rovnou shánět více peněz než „dobrou práci“?

Základní přesvědčení o tom, proč potřebujeme peníze jsou dejme tomu tato:

- ✔ Peníze potřebujeme na základní potřeby pro život, jako jsou jídlo, bydlení, auto, jistota.
- ✔ Peníze potřebujeme pro rodinu, zdraví, udržení se ve chtěné komunitě, která může splnit vyšší potřeby, jako jsou láska, uznání, seberealizace.
- ✔ Když se ušetří a nějaké peníze zbydou, lze je přidat do zábavy, koníčků a zvyšovat kvalitu života.

Potřeba peněz jde v korelaci s pyramidou lidských potřeb podle Maslowa:

Pokud chcete navýšit všechny tyto potřeby, musíte umět do svého života navýšit přísun a tok peněz.

Asi nejméně pravděpodobnou situací je, že se svými potřebami seznámíte svého zaměstnavatele a on vám s radostí přidá.

Právě proto lidé práce, většinou s nedostatkem neformálního vzdělání o penězích, hledají cestu, jak se k nim dostat jednoduše, jak investovat. Hledají cesty snadné, pasívní příjmy bez práce, na jistotu. Proto snadno naletí těm, kdo takové cesty nabízejí a tahají z nich peníze tak dlouho, dokud je mají!

Zamyslete se vážně nad tím, **proč by vám kdokoliv měl z jakýchkoliv investic dát seriózně zisky nad inflaci?** Proč by se měl s vámi dělit o zisky?

Nebo není rovnou jednodušší vymyslet si nějakou pohádku o rychlém zbohatnutí a manipulací naivní hledače štěstí o peníze připravit rychleji, než se stačí rozkoukat?

Jedno zásadní poznání!

Nikdy nevyděláte více peněz z podnikání ani z investování, pokud nebudete mít pod kontrolou proces toho, jak v podnikatelském nebo investičním procesu vznikají peníze!

Takže pokud si myslíte, že tato publikace bude tím rychlým a snadným návodem na jistotu se zárukou pasívních příjmů bez práce, přestaňte ji okamžitě číst a prostě hledejte někde jinde!

Jsem na základě zkušeností svých a stovek dalších lidí bezvýhradně přesvědčen, že **peníze a bohatství se dělají myšlením** a že musím mít pod kontrolou svoje peníze, svůj čas, svobodu.

Musíte mít odvahu převzít odpovědnost za toto vše do vlastních rukou. Potom musíte najít klíč, návod a cestu, jak to lze udělat.

Jasno? Pokud ano, prostě pokračujte ve čtení. Jste na správné cestě. Jste na stopě peněz!

Důležité poznání!

- Máte tolik peněz a takovou kvalitu života, jaké je vaše přesvědčení, mentální nastavení, vaše vzdělání o penězích a co pro ně děláte.
- Máte se přesně tak, jak a na co jste mysleli. Čím jste živili svoji mysl a kam jste ji zaměřovali.
- Kam zaměřujete pozornost, tam se vám dějí věci, peníze i výsledky.

Máte se tak, jak jste zaseli, jak jste investovali!

Převzetí odpovědnosti za své peníze a kvalitu života je mimo jiné i o pochopení toho, že jsou dílem mysli, schopnosti myslet.

Můžete do hlavy zasunout nový hardware i software pro přemýšlení i rozhodování, pokud chcete mít jiné výsledky, více peněz, pokud chcete budovat bohatství a lepší kvalitu života.

- Musíte to udělat, protože samo se nestane nic!
- Kvalita vašeho života vzniká výhradně ve vaší hlavě!
- Nikdo jiný váš život nežije, nikdo jiný neodpovídá za to, jak se máte!

Ještě ke vzdělání

Pokud chcete lepší práci za peníze omezené trhem práce, tak se prostě vzdělávejte v pracovních dovednostech. Váš zaměstnavatel to možná ocení. Možná vyděláte o trochu více peněz, ale nezískáte více svobody a času.

Pokud chcete vyniknout v jakékoliv lidské činnosti a chcete si realizovat chtěný záměr, vysněný cíl, potom se v tom intenzívně vzdělávejte, protože jasný záměr podpořený cíleným vzděláním je snáze uskutečnitelný.

Vzdělání je investice a má v sobě silnou páku pro dosahování chtěných záměrů a cílů!

> Pokud chcete podnikat a netrváte na tom, že se chcete živit jako expert a živnostník, potom mám jednu špatnou zprávu. 90 % z toho, co jste se naučili ve škole, vám v zásadě bude k ničemu!

Pouze 4 % lidí umí využít efektivně své vzdělání k tomu, aby jím napákovali svůj byznys!

Ostatních 96 % úspěšných podnikatelů si prostě potřebné experty a vzdělané lidi koupí jako rohlíky v krámě na trhu práce podle toho, jak je potřebují pro realizaci svých podnikatelských záměrů.

Osobně jsem si koupil, nebo pronajmul, čas expertů, jako byli stavební autorizovaní inženýři, architekti, ekonomové, marketéři, právník či advokát, někdy i další profese. **Jako podnikatel jsem byl tím, koho jsem si koupil**. Jednoduché poznání. Svoje formální vzdělání jsem v podnikání využil tak z 20 %.

V podnikání je jednodušší a rychlejší investovat do expertů a vzdělaných lidí pro danou profesi, než ztrácet čas pokusem o studování kdečeho. Cesta za tituly je v podnikání ztrátou času.

Existuje pouze malá korelace mezi dosaženou úrovní formálního vzdělání a úspěchů v podnikání. Svět je plný málo vzdělaných, ale bohatých podnikatelů a investorů. A je také plný hodně vzdělaných chudých lidí a otroků.

Pokud chcete investovat, potom zahoďte poznatky formálního vzdělání téměř úplně do koše. Výjimkou může být vaše vzdělání z podnikatelských studií Stanford Univerzity nebo jiného špičkového institutu. Ale i ty v podstatě vychovají více vrcholových manažerů než podnikatelů. České vzdělání z oborů ekonomie, podnikání či marketingu vaši cestu podnikáním zabije poměrně spolehlivě.

Ještě jeden poznatek

Ano, i mezi zaměstnanci jsou poměrně bohatí lidé. Mají hodně peněz, ale nemají čas a svobodu. Vlastní je zpravidla nějaká korporace a umí je vyždímat jako hadr do posledního mozkového závitu.

Bohatí lidé často investují hodně peněz do vzdělání svých dětí, což je v pořádku. Je ale téměř pravidlem, že šetří na svém neformálním vzdělání, které by jim dopomohlo najít cestu k jejich záměrům.

Do dětí jsou ochotni dát i statisíce. To, že jim zaměstnavatel také platí sem tam nějaké to kvalifikační vzdělání, berou jako benefit. Lehký problém ale je, že tím zaměstnavatelé investují spíše do sebe, aby měli více kvalifikované a loajální zaměstnance, kteří jim s radostí odevzdají svůj čas, energii a potenciál.

Když mají potom investovat peníze do svého neformálního vzdělání, šetří, škudlí a mají problém si koupit třeba jen knihu. A je to dobře, protože někdo pracovat musí!

- ★ Toužíme po tom mít skvělý život a splnit si sny a touhy.
- ★ Faktem je, že jen málo lidí pro to něco udělá.
- ★ Nevědí, proč by to měli dělat a jak to mají dělat.

Přesvědčení a myšlenkové vzorce, mentální nastavení a postoje jsou jako vězení. Většinou málo luxusní...

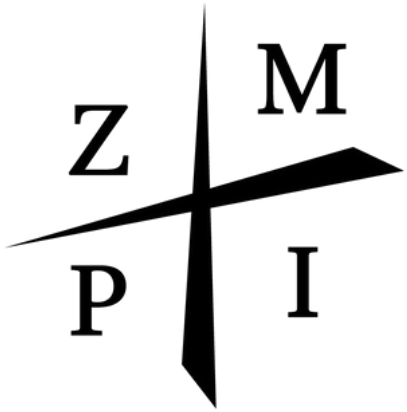
3. Život na „pravé straně“

Cash-flow kvadrant

a jeho význam pro peníze i kvalitu života

Robert Kiyosaki ve svých knihách představil model cash-flow kvadrantu. Cash-flow je jednoduchý grafický model, který třídí lidi do skupin podle toho, jakým způsobem vydělávají peníze.

Před léty jsem podle tohoto modelu představil svým klientům program ŽIVOT NA PRAVÉ STRANĚ. Cash-flow kvadrant je myšlenkovým základem pro peníze, já jsem přidal i další hodnoty, o které nám v životě jde. Jsou to zejména svoboda, nezávislost, čas, seberealizace, kvalita života a praktické konsekvence v podmínkách společnosti, ve které žijeme.



Z – zaměstnanec

Zaměstnanci si vydělávají peníze tím, že prodávají svůj čas, energii a potenciál. Vyměňují svůj čas za peníze, a proto nemají čas, energii a potenciál na jiné věci.

Svobodu i čas mají na příděl, svoboda slova končí před branami podniku zaměstnavatele. O volnosti a nezávislém životu v hojnosti si mohou nechávat pouze zdát.

Většina lidí si peníze vydělává v práci, v zaměstnání. Mají povolání. Někteří pracují rádi, jiní s menším nadšením. Ale nic jiného jim nezbývá.

Faktem je, že v zaměstnání nedostane nikdy nikdo více peněz, než je tržní hodnota jeho práce. Proč by někdo dával více, než je cena trhu? Chce-li člověk kvadrantu Z více peněz, musí šlapat kariéru nebo shánět další práci.

V honbě za penězi a lepším životem šlape krysí závod, nikdy nedoběhne do cíle. Vydává tím energii, ztrácí čas.

Skvělý pracovník dostane slušné peníze, ale ne svobodu a čas.

Průměrný pracující dostane almužnu na přežití, ale ne svobodu a čas.

Část lidí dostává něco jako kapesné pro otroky. Svoboda a čas jim nic neříkají. Nemají totiž ani čas, ani svobodu na to vůbec pomyslet!

Čas každého z nás je vyměřen! Den každého z nás má 24 hodin, rok 365 dnů, život...? Je na každém, jak svůj čas využívá. V práci vám moc času pro sebe a vlastní záměry nezbývá!

P – podnikatel

Podnikatel vydělává peníze myšlením a tím, že prodává svou expertní přidanou hodnotu na regulovaném trhu.

Může zapákovat svoje podnikání myšlenkou, organizací podnikatelského záměru, může zaměstnat více lidí.

Podnikatel má šanci na více peněz. Svobodu a svůj čas investuje do svého podnikání. Záměry jsou jasnější. Toky peněz také.

Faktem je, že v podnikání opravdu uspěje tak 20 % lidí, co se o něj pokusí. Důvodem je mimo jiné nedostatek vzdělání o podnikání a penězích.

Neúspěšný podnikatel paběrkuje, nebo se vrátí do práce.

Úspěšný podnikatel může **vydělat hodně peněz**. Většinou je ale otrokem svého podnikání. Nemá čas na jiné věci, než je byznys. Svobodu využívá pro realizaci svých záměrů a k tomu, aby se vymanil z původních mentálních vzorců systému.

Zajímavý poznatek je, že opravdu dobře uspěje 20 % z oněch 20 % podnikatelů, co podnikají dlouhodobě. 4 % úspěšných zpravidla ovládají 80 % tržního prostředí a umí vydělávat opravdu vážné peníze.

> Tím klíčem, který uchopili, bylo pochopení toho, jak fungují investice do jejich podnikání!

Ti méně úspěšní nechápou principy investování a snaží se svoje podnikání odpracovat. Ale jsou limitováni svým časem, potenciálem, vzděláním, zkušenostmi i energií.

Úspěšní podnikatelé se naučili investovat do všeho, co sami ztrácet nechtějí nebo to nemají. Investují do potenciálu, vzdělání, zkušeností a energie jiných lidí. Kupují si jejich čas, je to jejich investice s jistotou zisku!

Výsledkem je, že v podnikání získají více svobody a času pro realizaci podnikatelských záměrů a zejména pro přemýšlení.

Peníze a bohatství se totiž dělají procesem myšlení!

Podstatou úspěšného podnikání je získat svobodu a čas pro myšlení a vzdělávat se v tom, aby myšlení bylo napřímeno správným směrem.

Odtud je i již jen krok ke kvadrantům na PRAVÉ STRANĚ!

M – majitel

Majitelé firem nebo systému na dělání peněz vydělávají peníze tím, že chtějí firmu nebo tento systém vlastnit.

Není podmínkou, že v něm musí pracovat. Chtějí do něj dodávat svoje myšlenky, vize a představy.

Odpracují si proces myšlení nebo kontroly peněz a cash-flow. Rozhodují o investicích a záměrech. Ale nemají potřebu, ani čas pracovat a dělat rutinní činnosti.

Výsledkem je, že mají tolik svobody a času, kolik chtějí!

Berou si zpět svoji svobodu a nasměrují ji tam, kde jim dává smysl a užitek.

Berou si zpět svůj čas a využívají jej tak, jak jim to dává smysl a užitek.

Jsou pány svých peněz, svého času, svobody. Nabyté hodnoty jsou motorem pro jejich záměry.

Je lepší firmu nebo systém pro vydělávání peněz vytvořit a vlastnit, než v něm pracovat jako Zaměstnanec, nebo pro něj dodávat jako stále ještě pracující Podnikatel.

Firmu nebo systém pro dělání peněz si lze i koupit jako **investici**. A to jsme na dalším levelu vydělávání peněz a tvorby bohatství!

I – investor

Investor vydělává peníze tím, že je investuje na různých místech za účelem dosažení zisku.

Investor pracuje primárně s penězi, řídí peníze, kapitál, rizika, náklady a výnosy. Aby vydělal, musí mít pod kontrolou proces investování a musí mu rozumět. Musí v něm být vzdělán!

Mnoho lidí by chtělo investovat, ale problém je, že o podstatě investování toho moc nevědí. Proto pracují a snaží se vydělávat peníze jinak. To, o čem si myslí, že je investování, je často spíše pokoušení štěstí, šetření, někdy ruská ruleta nebo jen uchování hodnoty nad inflací. Takový přístup k investování přináší rizika a často zklamání nad výsledky.

Lidé si myslí, že investování je jen o penězích. Když nemají na investice, prostě nedělají nic. Týká se to většiny lidí.

Proto, když se jim dostane do ruky publikace o investování (jako třeba tato), mávnou nad tím rukou a řeknou si, že to není pro ně. Že stejně nemají peníze, čas, že mají hodně práce a jiné starosti.

Investují intenzívně do výmluv, proč nemohou to, či ono. OK, to je také přístup. Nic proti, potřebujeme, aby lidi i normálně pracovali a prodávali svůj čas za tržní peníze. Nemohou být všichni investoři!

Shrnutí

Můžete vydělávat peníze jako **Zaměstnanci** tím, že vyměňujete svůj čas za peníze. Dostanete dávku, plat, almužnu, kapesné. Necháte někomu svůj čas a potenciál. Dostanete peníze na důstojné přežívání. Na investice vám nezbudou čas ani peníze.

Můžete **Podnikat** a být na svém. Co vymyslíte a realizujete, to budete mít! Peníze děláte myšlením, ale myšlenku si musíte odpracovat. Nicméně svoboda dělání i vaše „pracovní doba" jsou prostě na vás! Můžete vydělávat podstatně více peněz. Na investice a investování můžete, ale nemusíte mít čas, energii a zejména znalosti.

Můžete mít skvělý záměr vlastnit firmu, být **Majitelem** podnikání. Když to uděláte správně, získáte peníze, svobodu, více času a nezávislost. Do práce vás již nikdo nedostane. Abyste se stali Majiteli systému, který vydělává peníze, musíte **znát základy investování** a průběžně **investovat** do svého podnikání.

Cílem inteligentního **Investora** je vlastnit systém a know-how na dělání peněz. Být Investorem – to je v penězích a ve tvorbě bohatství **nejvyšší meta**! Úspěšný investor si mimo peněz může užívat opravdovou volnost, nezávislost, svobodu, čas pro sebe a vlastní záměry. A hlavně nemusí (ale může) dělat nic jiného než si hrát s penězi tak, aby mu dělaly další peníze. A o to jde!

4. Tajemné síly podporující záměry

Klíčová tajemství o tom,

jak úspěšní podnikatelé a investoři dělají peníze téměř z nuly na milión a více!

Zásadní mýtus a chybná představa lidí je, že pro rozjezd podnikání a investování potřebují na začátku peníze, kapitál a že bez toho to prostě nejde. Kdyby si to mysleli všichni podnikatelé a odvážní lidé, kteří se do toho pustili, byli bychom všichni chudí na úrovni severní Koreje nebo Burkiny Faso...

„Vše, co si umíš představit a čemu uvěříš, toho můžeš dosáhnout!“, říká ve své knize **Myšlením k bohatství** Napoleon Hill. Pro vás povinná literatura, opravdu tuto knihu doporučuji!

Já dodávám, že ještě pro to musíte něco **udělat**! A ideální je, když znáte okolnosti, jak se podnikání nebo **investování téměř z nuly na milión** a více vlastně realizuje.

> Já jsem začínal z nuly, ze sklepa, z garáže výškové práce a malé stavební akce. Na první vybavení a materiál jsem si půjčoval peníze od příbuzných. Během 2 měsíců jsem si najal první zaměstnance, ze záloh od odběratelů přikoupil další materiál a podnikání rostlo. První milión obratu a asi 10× větší příjem, než jsem měl jako báňský inženýr, jsem dosáhl za 8 měsíců podnikání!
>
> Během dalších 2 let jsem měl firmu s 50 zaměstnanci, dělali jsme obrat až 10 miliónů měsíčně, vlastnili jsme budovy, auta, zařízení a také jsem poprvé začal cestovat do vysněných destinací ve světě

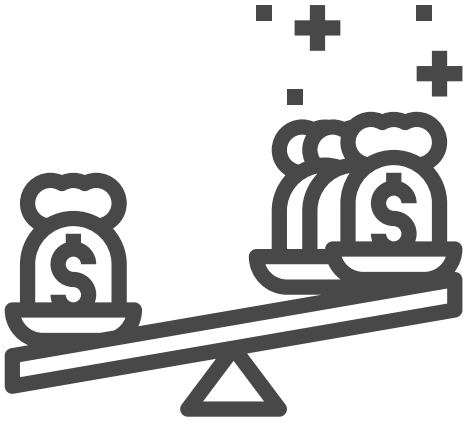
Až později jsem se zabýval otázkou, jak se mi podařilo **udělat z úplné nuly na milióny**, nebo spíše startovacího mínusu na tyto výsledky. Díval jsem se na úspěšné podnikatele kolem sebe a viděl jsem v praxi, že jejich cesta z nuly na miliónové (i miliardové) firmy byla podobná.

Opravdu mě zajímalo, jaké **tajemné síly** nám umožnily vydělávat více, než jsme, kdy snili. Povaha těchto sil je taková, že v zaměstnání a v práci je vám jejich znalost k ničemu, fungují výhradně pouze tehdy, když začnete vědomě podnikat a investovat!

Zde jsou!

Páka a pákové síly

Toto je největší objev lidstva. Obyčejná páka, znáte ji z fyziky. Zatlačíte-li na delší konec určitou silou, potom kratším koncem zvedne podstatně těžší břemeno. Je to výsledek převodu sil a poměru délky použité páky. Díky tomuto vynálezu mohlo lidstvo ve starověku postavit první stavby i úžasné pyramidy na Nilu.



Z ekonomie můžete znát pojem „finanční páka“. Příkladem je: Když si stavební investor, developer, půjčí od banky třeba 80 % peněz a svých 20 % kapitálu použije jako vstupní kapitál pro svůj záměr. 1/5 peněz dá ze svých, 4/5 má na půjčku, investiční úvěr.

Banka půjčuje peníze za úroky. Developer dostaví stavbu, prodá ji investorům a inkasuje celý zisk. Bance zaplatí její úroky. Pracoval pouze s 1/5 svých peněz a má nárok na celý zisk. Pracoval s finanční pákou 1:5 a náklady na cizí zdroje byly úroky bance. Ty jsou ve výsledku pouze zlomkem toho, co vydělá na projektu.

Ve skutečnosti se „finanční páka“ projevuje všude, kam se v podnikání podíváte! Finanční páka je vše, co poskytuje možnost tvorby kapitálu a oběhových peněz s použitím zdrojů, které jsou jen zlomkem budoucího zisku.

Důležitou páku pojmenoval Robert Kiyosaki.

- ✔ Je to páka, leverage myšlení. Schopnost myslet. Myšlenkou můžeme zapákovat svoje záměry a plány! Je to skvělá páka! Mezi námi, v zaměstnání téměř bez užitku i efektu. Nehledě na to, že v řadě zaměstnání je zakázáno myslet.

- ✔ Páka přidané síly, energie a času zaměstnanců.

- ✔ Páka vzdělávání a záměrů.

- ✔ Páka finančních toků – zálohy zákazníků, průběžné fakturace.

- ✔ Páka systému – výhoda daňového systému, kdy podnikatel platí daně 1× za rok klidně i půl roku po zdaňovacím období, kdežto zaměstnanci jsou strhávány ihned každý měsíc.

Podnikatel může točit peníze a zdanit je až někdy. Plus má ještě legální možnost daně optimalizovat. Může žít za náklady svého podnikání, stát mu vrací DPH atd. O tom si zaměstnanec může nechat pouze zdát!

Páka systému, který podnikatel z průběžného cash-flow vytvoří pro své podnikání, vydělává peníze! Do ní je třeba investovat!

- ✔ Páka mozkového trustu chytrých lidí, kteří dopomohou k realizaci záměrů (experti, daňoví poradci, firemní právník, doporučovači, podporovatelé, fanoušci, ovlivňovači a lobisté apod.).

- ✔ Síla trhu, zákon nabídky a poptávky a další...

Těch pákových sil a vlivů je ve skutečnosti mnohem více, ale tato publikace je zaměřena na jiný cíl. Důležité je, aby podnikatel tyto síly znal a měl k nim respekt.

> Jako podnikatel jsem získal řadu pákových sil, které mi pomohly vybudovat podnikání z nuly na milión a více!

Pákové síly musíte používat investičně a ve prospěch chtěných záměrů. Jejich neznalost a podcenění nebo nepochopení investiční složky může vést i k opaku a neúspěchu.

Pokud se podnikatel vnitřně přeinvestuje a ony tajemné síly neudrží na uzdě ve svůj prospěch a chtěným směrem, může prostě narazit hlavou do zdi. Odpovědnost a pochopení procesů v podnikání jsou žádoucí!

Pravidlo 80/20

Za mě (je to) nejdůležitější pravidlo a poznání mého podnikatelského života. Umožňuje efektivitu v dělání, určuje cestu a cíle. Umožňuje správné zaměření a koncentraci.

Citace z Wikipedie:

*„**Paretův princip** nebo **Paretovo pravidlo** nebo též **pravidlo 80/20** bylo formulováno na základě pozorování italského ekonoma Vilfreda Pareta. Podle Pareta pramení 80 % důsledků z 20 % příčin. Například 80 % zisku pochází jen z 20 % produktů. Příklady Paretova principu lze vysledovat v různých oblastech života a lidské činnosti (například ekonomice, kvalitě výroby, životní každodennosti aj.).*

Pareto vyvinul tento princip tak, že zjistil, že v jeho zahradě se asi ze 20 % lusků získá 80 % hrachu. Podle Pareta také přibližně 80 % pozemků v Itálii vlastní 20 % obyvatelstva. Je to běžné pravidlo zejména v podnikání, například 80 % prodeje (tržeb) pochází od 20 % klientů, byť toto některé zdroje na základě statistických analýz zpochybňují.

*V praxi bývá snahou odhalit ono malé spektrum příčin, které tak významně ovlivňuje celkový výsledek. Tento proces hledání se nazývá **Paretova analýza**."*

Nejvíce mi v podnikání pomohla kniha Richarda Kocha **Pravidlo 80/20**.
Je to koncentrát skvělých myšlenek o tom, jak toto pravidlo v praxi podnikání využít! Vřele doporučuji!

Mnoho lidí toto pravidlo zná, ale neřídí se jím. Odporuje totiž lidské intuici a smyslu pro spravedlnost i rovnoměrné rozložení příčin, následků, ale i výsledků.

Ve svém podnikání jsem pracoval s ABC analýzou, která mi říkala, že:

- 80 % finančního obratu dělám u 20 % zákazníků. To pro mě byla bonita A.
- 10 % finančního obratu jsem dělal u dalších 20 % zákazníků bonity B.
- 10 % finančního obratu jsem dělal u 60 % zákazníků bonity C.

Podobné rozložení nerovnoměrnosti zdrojů bylo ve skladových zásobách, v marketingu, v nákladech firmy. 80 % prodejů pocházelo z 20 % druhů skladových položek. 80 % nákladů na marketing šlo chybně na 80 % zákazníků bonity B a C. 80 % nákladů v podnikání jsme vyplýtvali obsluhou zákazníků bonity B a C.

Podobná čísla jsem identifikoval v rámci podnikatelských auditů v desítkách dalších firem a učil jsem ABC analýzu používat další podnikatele. Ti, kteří to pochopili, hlásili miliónové zisky.

Pákový finanční efekt z řízení podnikání podle Pravidla 80/20 je úžasný! Stačí jen pochopit a myslet. Stojí to málo a výsledky jsou ohromující!

Firmy a naše podnikání byly původně nastaveny na všechny zákazníky stejně podle hloupého mýtu „náš zákazník, náš pán". Je to pěkná blbost!

Nastavil jsem to tak, že zákazníci bonity A se stali mými partnery a často i kamarády. Stačilo přesunout 80 % nákladů na marketing na oněch 20 % nejlepších a výsledky se zdvojnásobily prakticky ihned!

Podle výsledků ABC analýzy jsme zredukovali skladové zásoby a získali další cash-flow. Přeorganizovali jsme náklady ve prospěch nejbonitnějších zákazníků a omezili jsme náklady na zákazníky bonity B. Úspory byly ohromné, výsledky skvělé!

Zákazníky bonity C jsme opustili a poslali jsme je v rámci konkurenčního boje ke konkurenci. Ti byli rádi a naivně převzali zákazníky, kteří nám generovali ztráty.

To byla pouze krátká ukázka toho, co lze dělat v podnikání s využitím Pravidla 80/20 a jaké jsou jeho ohromující pákové efekty.

Je jasné, že kdybyste v zaměstnání navrhli zaměstnavateli, že za 20 % pracovní doby stihnete 80 % práce a ať vás pustí domů, nebo byste chtěli tuto efektivitu zaplatit, vyběhl by s vámi. Proto je stále v řadě firem kultura „předstírám práci, musím přežít pracovní dobu“ a jakékoli snahy o vylepšení jsou odmítány. Nakonec pracující má pracovat a ne vymýšlet, nebo dokonce myslet!

Před 20 lety jsem začal dělat na burze. Fascinuje mě, jak efektivně tam mohu pracovat s Pravidlem 80/20! Bude-li zájem, dostanete se i k těmto informacím!

Nejlepší investice do vlastního podnikání je pochopení a realizace všeho v podnikání podle Pravidla 80/20. Stačí na to kupecké počty a kalkulačně ideálně Excel. Udělejte si audit svého podnikání podle Pravidla 80/20 a své ABC analýzy!

Moje doporučení:

- ✔ Aplikujte Pravidlo 80/20 do svého života, do podnikání, investování a do všeho, co děláte!
- ✔ Ve své firmě si udělejte ABC analýzu podle výše uvedeného návodu a potom změňte vše ve prospěch odbourání všeho, co vás z 80 % táhne ke dnu a zaměřte se na vše v oněch 20 %, které vedou k totálním úspěchům, pokud jsou správně pochopeny!
- ✔ Tyto moje rady udělaly ze stovek podnikatelů milionáře a hlavně jim zklidnily život, získaly více času a svobody a otevřely nové příležitosti. Příležitosti totiž přicházejí, když na ně máte čas, svobodu a peníze...

Síla zaměření a koncentrace

Kam zaměřuješ pozornost, tam to roste!

Neznám pravdivější výrok!

Aktuální stav vašeho života, bankovního konta, práce, podnikání, vztahů i zdraví, téměř všeho, je výsledkem toho, na co a kam jste zaměřovali pozornost.

Zaměření mysli, koncentrace na záměry, plány a cíle rozpohybují rozhodnutí a dělání. Výsledek je to, co máte, jak žijete a to, co cítíte. Je to drsné poznání, ale je to fakt!

- ✔ Když se zaměřujete na vzdělání a školu, výsledkem je vzdělání a nějaké výsledky podle míry koncentrace.
- ✔ Když se zaměřujete na práci a výsledky, máte práci a výsledky. Doufat, že si někdo všimne vašeho zaměření a výsledků a podstatně vám přidá na penězích, je naivní.
- ✔ Když se zaměřujete na zábavu, výsledkem je zábava.
- ✔ Když se zaměřujete na koníčky, seberealizaci, sex, na cokoliv, výsledkem bude to, nač se zaměřujete.

Kvalita výsledku je často o tom, jak dalece to **opravdu chcete**. Je to o opravdové motivaci, o schopnosti myslet strategicky, vzdělávat se za účelem dosažení záměru a hlavně

o schopnosti se na cestu a výsledek koncentrovat!

Máme tady dvě slova – **zaměření** a **koncentrace**. Také se někdy říká fokus, schopnost zaostřovat na podstatu. To mám rád, když se tak děje podle Pravidla 80/20 a ABC analýze. Potom to dává smysl!

Zaměření a koncentrace v investování

Investovat můžete:

- peníze
- čas
- svobodu
- energii
- talent
- potenciál
- myšlenky
- aktivitu
- dělání
- rozhodnutí
- cokoliv...

To jsou vaše investiční aktiva!

Ze všech můžete vyrobit peníze, když je budete používat správně!

> Ano, v investičním procesu můžete investovat jakékoliv zdroje, které máte k dispozici!

Zaměstnanec nemůže investovat téměř nic z výše vyjmenovaného, neboť na to nemá peníze, čas, svobodu, energii. Vše jde do háje ve prospěch někoho jiného.

Peníze moc nemá. Čas prodává, nemá jej investičně nazbyt.

Svoboda je omezena, příležitosti malé, energie nezbývá.

Podnikatel může investovat to, co si získá z podnikání a vydobude. Je omezen pouze schopností růstu, časem, energií, vzděláním. Může si dát šanci, když začne vědomě investovat to, co má k dispozici!

Čas získaný v podnikání může reinvestovat do rozvoje podnikání a nových záměrů. Na toto zaměstnanec nemá čas a ani neví, jak na to.

Nabytou svobodu může využít pro jakékoliv další záměry a rozhodování. K tomu nemá zaměstnanec dostatek svobody...

Může investovat energii, vzdělání, myšlení a vše, co je popsáno výše! Může nasměrovat svoje záměry k tomu, aby se stal majitelem!

Majitel firmy nebo systému na vydělávání peněz je již na investiční cestě. Potřebuje si jen doplnit vzdělání a záměry pro investování.

Investování je proces zaměřování energie a zdrojů za účelem dosažení výsledků!

Na tento proces potřebujete nikoliv peníze, ale hlavně čas, svobodu, schopnost a ochotu myslet, odvahu vzít do svých rukou odpovědnost a začít dělat! Peníze potom přijdou automaticky, je-li záměr správný a začnete jej realizovat!

Myšlenkové vzorce a mentalita

Aktuální stav života, jeho kvality, stav peněz, aktiv a toho, jak se cítíte, je výsledkem myšlenkových vzorců a mentality.

Přesvědčení je to, co člověka zařadí do nějaké sociální, profesní a funkční skupiny nebo „sociální bubliny“.

Přesvědčení se formuje v prostředí, ve kterém člověk vyrůstal nebo byl vychováván. Máme tendenci přijímat myšlenkové vzorce a přesvědčení od lidí, mezi kterými jsme.

Drtivá většina lidí svoje okolí nafasuje životní cestou a příliš si nevybírá. V okolí je směs lidí z rodiny, ze školy, z práce, ze sousedství a pár náhodných kontaktů.

Pro lidi je pohodlnější se dávat dohromady podle názorů a přesvědčení, než je měnit, být nekonformní a jiný. Jiné jedince kdysi ze společnosti vylučovali na okraj. Toho se lidé bojí. Bojí se sociálního vyloučení a ztráty přátel, byť stojí za starou bačkoru.

Můžete zvolit jiný přístup. Svoje okolí si zvolte sami. Sami si namixujte přátele, zaměstnance, zákazníky, mozkový trust a svou sociální bublinu, ve které se budete cítit dobře. Svět může být přátelský a fungující, když v něm máte fungující přátele a podporu!

Problém je, že abyste to mohli udělat, potřebujete na to čas, peníze a hlavně svobodu, nezávislost, odvahu a motivaci.

Můžete žít, kde chcete, vedle koho chcete a jak chcete. Pouze na to musíte mít svobodu, peníze a čas to realizovat.

Můžete cokoliv, když na to máte peníze, čas, svobodu a opravdu to chcete!

Můžete dokonce svobodně změnit přesvědčení a myšlenkové vzorce. Ze zkušenosti vím, že to jde a že se to vyplatí. Má to v sobě ohromný potenciál a finanční páku, musí se jen chtít.

Nejde to ze dne na den. Na cestě ke změně musíte vyměnit přátele, lidi kolem sebe, někdy i místo pro život.

Proč byste to měli udělat nebo minimálně zvážit? Hlavní důvod je ten, že náš čas je vyměřen. Je to jediné aktivum, které si nemůžeme koupit a nikdo nám jej nemůže přidat.

Myslíme si, že čas je zdarma a prostě jen plyne. Je to omyl!

Každý máme vyměřený čas, pouze nevíme, kolik jej máme!

Čas je síla.
Čas je energie.
Čas jsou peníze.
Čas má hodnotu.
Čas se dá užívat.
Čas se dá investovat.
Čas můžete prodávat.
Čas má v sobě silnou páku.
Čas můžete používat pro myšlení.

Ve stejném čase můžete pracovat, podnikat, investovat, ale také tvořit, nebo jen lelkovat...

Většina lidí čas jen přežívá.

Je na každém, jak vnímá a používá svůj čas. Jak to dělá, tak se následně má!

Vědomý plán

Ideální život zaměstnance je:

- Dělat, co ho baví.
- Milovat svou práci.
- Být užitečný pro společnost.
- Mít za to slušné peníze na živobytí.

Tato myšlenka je převzata z filosofického systému IKIGAI z Japonska. Lidé vyznávající a hledající své IKIGAI žijí dlouhý a spokojený život. Nemají útěkové tendence z práce, zaměstnavatelé je v této motivaci udržují. Japonsko má rekordní procento lidí, kteří jsou v práci spokojeni. Ale také má méně lidí zaměřených na svobodu, volnost a podnikavost.

Podnikatelé to mají podobně, ale o level výše:

- Podnikají v tom, co je baví. Chtějí v tom být nejlepší, vzdělávají se a investují.
- Jsou nadšeni tím, co dělají. Orientují se na cestu a výsledky. Je to jejich vnitřní oheň, předávají svoje myšlenky a poselství.
- Podnikají tam, kde jsou zapotřebí. Respektují potřeby trhu, vytvářejí poptávku a vyplňují nabídku.
- Znají hodnotu peněz a vyrábějí cash-flow, které si užívají, dále investují. Generují pro sebe více svobody, času i příležitostí.

Proto je baví to, co dělají!

V investování jsou podnikatelé více pragmatičtí. Přece jen jde o peníze!

- Investoři dělají tam, kde vidí svoje peníze. Když je to baví, je to plus a přidaná hodnota.
- Investoři mají rádi peníze, tvoří hodnoty. Baví je hra, jsou soutěživí. Přitápějí tam, kde jsou jejich peníze.
- Bez investorů by nefungovala ekonomika ani systém. Potřeby trhu jdou často tam, kam jdou zájmy investorů!
- Znají hodnotu peněz, dělají peníze z peněz. Bez investorů by se svět zastavil.

Je tedy užitečné nepracovat jako zaměstnanec, je nutné myslet jako podnikatel a hrát investiční hry!

5. Co je ještě dobré vědět o investování

Mýty, pověry a fakta

Investování je proces, ve kterém díky investičním zdrojům chceme dosáhnout přidané hodnoty, zisk dalších aktiv nebo konkrétní výsledky.

Nebo ještě jinak, ještě jednou:

> Investování je proces zaměřování energie a zdrojů za účelem dosažení chtěných výsledků.

Z této definice vyplývá, že investiční proces se netýká pouze peněz a finančních zisků. Díky investování můžeme multiplikovat chtěné zdroje, aktiva nebo páku do podnikání a investování.

Protože investování není jen o penězích a vždy obsahuje více proměnných, které mají vliv na výsledek, je pro širší veřejnost opředeno nejrůznějšími mýty, pověrami, polopravdami, které zapadají mezi fakta.

Často jsou investiční příležitosti opředeny příběhy, manipulacemi nebo pohádkami. Nejpopulárnější jsou ty o „pasívních příjmech“ a „zaručených výsledcích“. Díky touze po pohodlí hledači štěstí snadno naletí na nejrůznější letadla, blbcoiny nebo bizarní investiční „příležitosti“. Často neumí ani přijít na to, proč přišli o peníze.

Na druhé straně jsou instituce, které se tváří seriózně. Banky, investiční fondy nebo investiční zprostředkovatelé opírající se o masívní systém náborů a marketingu.

Úředníci na přepážkách pošty, bank, podomní prodejci pojistek a investic neustále bombardují nevědomou a zblblou populaci do nejistých a někdy i rizikových investic.

Opíjejí retail rohlíkem a povídačkami o inflaci, důchodech a poučují je o rizicích a výnosech ve prospěch svých většinou shit produktů... Možná jste také z neznalosti naletěli?

Probereme si několik důležitých termínů, kterým je třeba v investování rozumět:

Zisky a výnosy

Kritérium, kterému veřejnost dejme tomu lehce rozumí (nebo si to myslí), je například potenciál výnosů. Ty jsou většinou stěží nad inflací, navíc podléhají zdanění. Poměrně často mohou být i ve ztrátě, což v delším časovém horizontu prý nemusí vadit.

OK, ale jsou-li takto do investování manipulovány úředníkem v bance či na poště starší ročníky, stejně jim je třeba 10letý či 20letý časový horizont k ničemu. Plus je jisté, že **vás nikdo nikdy nenechá vydělat nad inflaci**. Proč by to nakonec dělal?

Skutečné investiční systémy umí nadělovat zisky podstatně větší. Dokonce v lepším daňovém režimu. Profesionálové je znají, a proto investiční „poradce“ vyhazují dveřmi i oknem.

V podnikání jsou běžné výnosy ve stovkách procent a s relativně menším rizikem, než jak to má retail v investičních fondech. Za chvíli si povíme, proč tomu tak je.

Jistota versus rizika

Dalším kritériem pro lidi bývá parametr **jistota versus riziko**. Bajky o tom, že větší výnosy představují rizika, manipulují lidi, aby se spokojili s málem z investic, které jsou spíše produktem šetření na až někdy...

Ano, **velmi rizikové** je jakékoliv investování do čehokoliv, čemu nerozumíte a za čím se skrývají nepoctivé úmysly organizátorů pochybných letadlových her. Často naivní rádoby investoři ani nevědí, do čeho pustili svoje našetřené a krvavě zdaněné peníze. Většinou za hloupost zaplatí.

Bezpečné investování je to, kterému rozumíte. Rozumíte tomu, jak se v něm dělají peníze, jaké jsou okolnosti pro náklady a zisky a co je a co není reálné. Chtít tomu rozumět je ale pro většinu lidí nepohodlné, raději prostě věří „expertům“ tak dlouho, dokud mají peníze.

Nejbezpečnější je investování, kdy systém investování vlastníte a máte jej zcela pod kontrolou.

Proto umí podnikatelé neustále investovat do svého podnikání a když jsou šikovní a umí využít multiplikační a pákové nástroje, složené úročení a synergii zdrojů, potom jsou výsledky klidně ve stovkách procent, a to relativně bezpečně.

Pokud nechcete podnikat, ale někdo vás pozve do svého podnikání jako investora, potom jsou šance na dobré zisky opravdu zajímavé. Příběhů k podobnému investování bych mohl napsat stovky!
Ještě si řekneme, kdo a jak může dosahovat velkých výnosů s relativně nízkým rizikem a proč tomu tak je!

Finanční páka

Dále poradci a experti varují před užíváním finanční páky. Zřídka ani nevědí, o čem to je. Moje zkušenost je, že pokud někdo investuje na finančním trhu a ví, co dělá a umí mít rizika pod kontrolou, potom je finanční páka skvělým pomocníkem. Nu a kdo je trouba a neználek, prodělá vždy, s pákou, nebo bez ní...

Již jsme si řekli, že mimo klasické finanční páky, kdy se pracuje s penězi třetích osob (investoři, banka, broker na burze), může **inteligentní investor** počítat s pákovými efekty zdrojů a aktiv, které má k dispozici a použije je ve své investiční hře.

Jsou to jakákoliv nacenitelná aktiva představující hodnotu, nebo běžně známá aktiva, jako jsou čas, svoboda, systém, logistika, marketing, lidské zdroje, experti a mozkový trust, výrobní prostředky, distribuční a prodejní systémy a cokoliv, co považujete za možný zdroj, která můžete investovat a využít k přidání hodnoty a ke tvorbě zisku.

Retailový investor taková aktiva k dispozici buď nemá nebo si jich není vědom, a proto spoléhá, že ty jeho investice za něj někdo „ošéfuje“ a že snad vyjde i na něj. Někdy se to podaří, často ale ne.

Investiční zdroje, kterými můžeme dát páku pro podnikání a investice jsou mimo jiné ty, které zároveň chceme získat jako výsledek. Jsou to **čas a svoboda**.

Páka času a svobody. Když máte k dispozici investiční systém, kterému rozumíte a máte jej pod kontrolou, potom potřebujete čas na to, abyste jej rozpohybovali. Samo se nestane nic, věci se dějí s podporou a pákou času. Potom to ještě musíte udělat svobodně, to jest – můžete to udělat bez ohledu na jiné závazky či názory.

Proč se o tom zmiňuji? Hodně lidí mi píše, že naše investování na burze je zajímavé, ale že nemají čas, že nemohou, že nemají peníze... Ano, jsou případy, kdy to tak je. Ale v drtivé většině jde o výmluvy, obavy nebo neznalost. Zahodí skvělou **finanční páku času a svobody** dříve, než to zkusí. Právě proto si nedají šanci na peníze a větší porci času a svobody, které by mohli získat. Rozumíte tomu? Já moc ne...

Při podnikání na burze nám do hry vstupují další pákové síly, kterými jsou například finanční účinnost obchodování, regulace rizik, páka trhu, strategie a další.

Pokud znáte pákové síly burzy a přidáte k nim podnikatelský záměr a privátní investice, potom se při stejném vstupním relativním riziku (v %) a stejné námaze dají rozpohybovat opravdu velké peníze. O tom bude řeč na závěr.

Dále ještě zmíním pár parametrů k investování, o kterých retailoví investoři většinou nechtějí moc slyšet.

Zákon nabídky a poptávky

V ekonomice peněz se vše řídí zákonem nabídky a poptávky. Zdánlivě známá věc, které ale lidé nechtějí rozumět.

Typickým tržištěm jsou **burzy**. Ceny aktiv se vyvíjejí podle nabídky a poptávky. Když je větší poptávka, ceny rostou. Když je větší nabídka, ceny klesají.

Platí to nejen pro burzovní aktiva, jako jsou akcie, komodity či měny Forexu. Platí to obecně v celé ekonomice. Zbožným přáním lidí, politiků i ekonomů je ustálené tržní prostředí, kde se ceny vyvíjejí sice tržně, ale předvídatelně a přiměřeně. To má vliv na chování spotřebitelů, účastníků trhu na straně nabídky i poptávky. Aktuálně lze konstatovat, že dobře již bylo...

Zaměstnanci, lidé práce nebo všichni, kdo jsou závislí na mzdě či dávce, nemohou příliš situaci ovlivnit a jsou vždy biti nejvíce. Pokud panikaří a snaží se vykoupit omezenou nabídku, pouze zvýší ceny. **Panika** je kontraproduktivní. Panika se nicméně dá vyrobit i záměrně, uměle, mediálně. Důvody mohou být různé.

Podnikatelé řeší zákon nabídky a poptávky na vstupech. Narážejí na problémy dodavatelských řetězců a potřebných zdrojů a nákladů. Někdy i na nestabilní měnový kurz. Stejně tak bojují na druhé straně se zákonem nabídky a poptávky, když se snaží své zboží, služby či nějakou přidanou hodnotu prodat na trhu. Turbulence v cenách komplikují situaci na vstupech i výstupech.

Osobně jsem jako podnikatel zažil inflaci a turbulence v cenách i kurzech měn v desítkách procent a také klidná období, kdy byly trhy v ustáleném režimu. Obě situace se dají zvládnout a představují **příležitosti pro zisk**.

Jen je třeba jim rozumět a mít strategii, jak na to. **Investiční myšlení** v tom hraje roli poměrně zásadní. Z náročných situací se dá paradoxně snáze proinvestovat, než prošetřit. Ale to je již mimo téma této publikace.

Jako podnikatel jsem se vždy snažil nabídku vytvářet, abych nebyl ve vleku konkurence. Potom jsem ji šikovně vyplňoval. Chce to jen myslet jinak. Investovat do myšlení se vyplatí!

Volatilita, inflace, likvidita, návratnost

Je hodně dalších parametrů, o kterých chcete v investování vědět.

Díky různé dynamice cenového vývoje čehokoliv na burzách i ekonomice ceny zboží, služeb i aktiv lítají nahoru a dolů. Tomuto cenovém rozdílu říkáme volatilita.

Volatilita může být strašák a problém. Na druhé straně může být investiční příležitostí a šancí na zisky.

Ceny aktiv se nejen na burzách, ale i v ekonomice, vyvíjejí nahoru i dolů. Hledají svoje maximální i minimální úrovně, aby se poté usadily na dlouhodobějším trendu a průměru. Vývoj cen je mnohem předvídatelnější, než lidé tuší! Dá se na tom samozřejmě slušně **vydělávat**!

Ceny na burze se často vyvíjejí v tzv. burzovních cyklech. Jsou ovlivněny náladou, sentimentem investorů.

Dobré rady

- Nikdy nekupujte v panice, když se ceny řítí nahoru!
- Nikdy neprodávejte vystrašeni panikou, když se ceny řítí dolů!

V 99 % se téměř vždy vrátí ke svému průměru. Vidíme to nejen na burzách, ale i v surovinách, energiích, nemovitostech, na drahých kovech.

- Neřešte paniku, sledujte sentiment a buďte v pohodě!
- Naučte se vydělávat tam, kde jiní ztrácejí!

Inflace je jistě nemilá věc. Mám na ni jediný **fungující recept**. Musím vydělávat podstatně více a rychleji, než je inflace. Moje podnikání mi to umožňuje. Investování pro „veřejnost“ a retail to neumožní. Nikdy se s vámi nikdo nebude dělit o zisky! Proč by to dělal?

Úkolem bank a fondů je vysát z veřejnosti ohromné prostředky peněz, použít je se ziskem chytře jinde a o zisk se nedělit. Pouze formálně. To, co je na papíře v investičním prospektu, na to je šance... Jsou to finanční žraloci, nikoliv lidumilové!

Likvidita je rychlost a snadnost, jak můžete svoje peníze a investice stáhnout z trhu nebo investičního systému.

Je jasné, že z nemovitostí či časově vázaných aktiv to lze obtížně.

Se zlatem či aktivy, která můžete relativně rychle prodat, je to jednodušší.

Pokud je investiční proces přímo propojen s finančním penězovodem vašeho podnikání a výnosy z investic míří přímo do vašeho cash-flow, je to to nejlepší.

Lidé se mě ptají, v čem podnikám a kde investuji. Diví se, že nehromadím nelikvidní majetek a nerealizuji složité podnikání.

> Říkám jim, že vyrábím cash-flow a továrnu na peníze. Bez strojů, bez budov, bez lidí, bez skladů a zásob, bez dodavatelů a zákazníků, bez starostí, bez papírů a přitom legálně, ale lehce mimo systém.
>
> Tento proces je stejný jako jakékoliv jiné systémy. Ale prostě používám vědomě pákové síly, svůj čas, svobodu, vyvíjím podnikatelský záměr, přidávám efekty složeného úročení a peníze plynou tam, kam mají. Vyrábím penězovod a cash-flow s ambicí nevlastnit zbytečné věci a starosti.
>
> Návratnost je rychlá, ziskovost velká, rizika minimální, likvidita skvělá, inflaci neřeším...

O tom je můj 10bodový plán, jak se naučit investovat téměř z nuly na milión.

Že to jde v klasickém podnikání a je to vcelku obvyklá záležitost, to již víte. Vysvětlím vám, jak to udělat ve virtuální firmě, kterou máte ve vlastnictví a pod kontrolou. Ale pod kontrolou svojí, nikoliv systému a jiných lidí!

Ano, část vydělaných prostředků investuji i do investic, které generují rentu, lehce pasívní příjem. Ale toto zároveň blokuje peníze, které jinde umím zhodnocovat lépe a hlavně rychleji.

Chtít něco jako rentu znamená vzdát se opravdových zisků. Je to pohodlné, na jistotu, jako dobré krmivo pro potvoru inflaci...

Také nevěřím v náboženství „pasívních příjmů“. Nic takového neexistuje. To, že mají podnikatelé lehké příjmy ze svých investic, je logické. Ale není to pasívní. Každé příjmy vyžadují průběžně náklady, investice peněz, času a energie a hlavně kontrolu.

Renta nebo relativně snadný příjem se mohou lehce zhroutit, když se změní trh a okolnosti.

Pasívní příjmy ze síťového marketingu vyhasnou, když dojde energie a lidi do systému. Pasívní příjmy z různých letadel jsou fikce. Pasívní příjmy z bitcoinů a coinů padají lehce na hubu právě teď atd...

Čemu a komu věřit více než pouze sobě?

Před 20 lety jsem pro sebe a ostatní objevil obchodování na burze. Udělal jsem si z něj podnikání a penězovod. Učím to další zájemce, protože si tím nedělám konkurenci, ale spojence.

Ano, lidé se mě ptají, proč učím lidi obchodovat a podnikat na burze. Proč dělám kurzy a píšu knihy, zakládám komunitu a klub?

V prvé řadě je třeba říct, že burza je poměrně nudný, málo kreativní a hodně asociální podnik a nuda. Ano, naučíte se vydělávat peníze jednodušším způsobem, ale co dále?

Proč píšu tuto publikaci?

Třeba proto, abych dal jiným lepší šance, než jaké jsem měl já na začátku. Také proto, že rozšiřujeme komunitu šikovných a svobodných lidí, kterých je v systému jako jehel v kupce sena.

Hlavní důvod je, že **hledáme nové talenty, ze kterých uděláme miliónáře**. Je to náš životní styl a poslání!

Chtěl jsem být spisovatel, letec, dobrodruh, podnikatel. Ale poté, co jsem poznal šance na burze, pro mě předešlé plány ztratily smysl. Vydělám tolik peněz, kolik potřebuji a vše, co jsem chtěl dělat, mohu dělat pro radost i užitek a ne kvůli penězům. Díky burze jsem vším, nač pomyslím!

O to jde! Smyslem života na burze jistě není „dělat nic a pouze sekat prachy“. Je třeba peníze vydělat a potom je znovu investovat, část z nich si užívat a část dát do oběhu, aby z nich byl další užitek. Jsme v koloběhu života a peněz. Burza je pouze jiný startovací bod, ve kterém děláme peníze...

Proč mám rád svůj byznys?

- ✔ Pracoval jsem jako zaměstnanec. Prodával jsem svůj čas za mizerné peníze, dostával svobodu na příděl... Stejně jako 80 % lidí...
- ✔ Podnikal jsem. Celkem úspěšně, pár firem, pár miliard korun obratu. Méně zisku, hodně starostí. Zaměstnanci, marketing, logistika, obchod, papíry, systém, inflace. Znáte to...
- ✔ Teď podnikám online. Žádné papírování, žádní zaměstnanci, sklady, továrny, starosti... Čistá hra s penězi.
- ✔ Neřeším aktuální zdražování všeho, vstupních materiálů, energií a práce. Problémy s dodavateli i odbytem, zpřetrhané dodavatelské řetězce. Kolegové podnikatelé, jste hrdinové dnešní doby, ale žádná závist.
- ✔ Proto mám rád svůj byznys. Poskytuje mi zdroj peněz, ale hlavně svobodu, nezávislost a čas. Díky!

Jak to máte vy? Máte rádi to, co děláte?

6. Kde děláme peníze a proč? Něco o burze...

Řeč je o globálním finančním trhu. Na světových burzách se denně protáčí miliardy dolarů a EUR a dalších měn, akcie za miliardy mění majitele, stejně tak komodity. Obchoduje se na světových trzích Asie, Evropy a USA. Nebo na lokálních trzích, jako je třeba Pražská burza.

Tato publikace není o obchodování na burze. Na to mám pro vás lepší a obsáhlejší zdroje, knihy nebo kurzy. Zde se zmiňuji o možnostech podnikání na burze jako o možné cestě, o příležitosti, která nás baví a jsme v ní úspěšní.

- My děláme svoje podnikání na trzích s akciemi, komoditami a měnovými páry. Podnikáme online, přímo ze svého počítače, odkudkoliv ze světa. Je to technicky jednoduché podnikání, legální, „bez papírů“ a lehce mimo systém.
- Vyrábíme peníze a poté je točíme na burze. Využíváme osmý div světa, kterým je složené úročení. Umíme vydělávat hodně nad inflaci a pracujeme v optimalizovaném daňovém režimu. V praxi si ověřujeme, že síla myšlení je skvělá věc s vysokou finanční pákou. Když se to dělá dobře, tato páka má za následek peníze, svobodu a vysněný životní styl.
- Naše podnikání je online, nezávislé, svobodné a volné. Žádná pracovní doba, povinnosti, starosti. Umožňuje zaměření, koncentraci a fokus na procesy v našem podnikání a na výsledek. Je to ideální využití Pravidla 80/20 v praxi. Za málo času děláme hodně muziky.
- Vyrábíme cash-flow, reinvestujeme nebo peníze používáme jinde. Do dalších investic, nebo si jich užíváme. Pouštíme je do oběhu a užitek z toho mají další lidé, systém, společnost. Když děláte peníze, můžete vytvářet další hodnoty. Proto nás to baví. Když vás to baví a funguje to, nemáte dále co řešit!

Ještě přece jen pár dalších poznámek o trzích, na kterých se pohybujeme.

Akcie

Zaměřujeme se na nejlikvidnější akcie světa, nejlépe však na akciové indexy Asie, EU a USA. A také na to, že je nechceme vlastnit, ale pouze profitovat z neustálých cenových pohybů a volatility. Už víte, co to je...

Jak na akcie opravdu ziskově? Lidé chtějí investovat do akcií na burze. Ale většinou nevědí, jak na to!

Hodně lidí se mě ptá, jak má **investovat do akcií**, jak tyto akcie zvolit a hlavně, jak na nich vydělat. Lidé **hledají doporučení** a kupují akcie, aby si dali šanci na dividendu, nebo aby **vydělali** na případném růstu. Finanční poradci je přesvědčují, že je to dobrá volba...

Jaká je ale realita? Dividendy nebývají pravidlem. **Pravidlem** spíše je, že jsou **bídně nízké**. Stěží pokryjí inflaci. Také s růstem hodnoty to je ošemetné.

Občasná euforie či **tisk peněz vládou** způsobující **přebytky** investičních peněz cenu akcií posunou nahoru. Potom přijde **pár horších zpráv** a ceny akcií se řítí do propasti. Z investování do akcií se stává **„ruská ruleta".**

- Jak vydělávat na růstu, nebo i poklesu cen akcií relativně bezpečně?
- Lze investováním do akcií vydělávat více, než je inflace? Jak na to?
- Má smysl se zabývat akciovým trhem v dnešní turbulentní době?

Stojí ty akcie za to? Odpovídám ANO! Chce to jen pochopit pár věcí. Cenu akcií určuje **sentiment**, nálada trhu.

Podružnější je „ekonomická" podstata akcie. Když určující sentiment rozpohybuje akciový trh, rozpohybuje **80 % všech akcií** stejným směrem.

Nemusí dávat smysl sledovat výsledovky a pohádky emitentů akcií. **Stačí sledovat, odkud a kam** jde vítr, sentiment. Kam jdou ceny a následovat je!

Mám rád spekulace… do TOP nejlikvidnějších akcií US, Evropského a Asijského trhu! Je mi jedno, zda akcie rostou, nebo klesají – zajímá mě pouze směr a potenciál zisku!

Preferuji bezpečné a ziskové spekulace se slušnou finanční účinností a rychlým ziskem! Dává vám to smysl?

Komodity

Ve školách se o možnosti vydělávat na burze nic neučí. Je to řemeslo opředené mýty a předsudky! Nic z toho teď neřešte, zjednodušíme vám to tak, že **budete překvapeni, jak jednoduché to je!**

Komodity, jako Crude Oil, Gold, či akciové indexy SP500, Dow Jones, dluhopisy a řada dalších, představují **skvělé příležitosti pro ziskové burzovní spekulace.**

Vydělávat peníze spekulacemi na burze je jednodušší, než si myslíte. Ale nikdy to nebudete vědět, pokud si to nevyzkoušíte!

Forex

Jak funguje měnová burza jako nejlikvidnější trh na světě?

Exchange Market nebo zkráceně FX je mezinárodní obchodní systém pro směnu základních a vedlejších měnových párů, tedy devizový trh, jehož střední kurzy se považují za oficiální světové kurzy.

Na tomto trhu směňují jeho účastníci (banky, pojišťovny, fondy aj.) aktiva v různých měnách a deriváty na aktiva v jiných měnách. Je to **nejlikvidnější trh na světě.**

Protože objemy denně realizovaných transakcí na něm dosahují hodnoty v průměru 5,1 biliónů amerických dolarů, je to i **největší světový finanční trh.**

Proč obchodovat na Forexu?

Většina investorů na Forex vstupuje za účelem spekulace, nakupují a prodávají měny s cílem dosáhnout zisku.

Princip je přitom stejný jako na jiných (akciových) trzích. Investor může buď očekávat vzestup kurzu, nebo jeho pokles. V prvním případě se snaží levně nakoupit, aby mohl dráž prodat, v druhém případě draze prodat, aby mohl posléze levněji nakoupit.

Specifikem Forexu je možnost obchodovat **24 hodin denně, 5 dní v týdnu** kromě víkendů.

Cílem obchodování na Forexu je realizace zisku z rozdílu mezi nákupní a prodejní cenou.

Základem pro stanovení strategie obchodování na Forexu je fundamentální analýza a technická analýza, dlouhodobé sledování makroekonomických ukazatelů a souvisejících událostí.

Proč se vlastně naučit investovat?

Vydělávat peníze prací je těžké! O investování se ve školách neučí vůbec nic a přitom je to **klíčová dovednost** pro schopnost vydělávat peníze. Vydělávat peníze řízením investic je podstatně jednodušší a lze se to naučit téměř z nuly na milion!

Klasické vzdělání, systém ani práce nikomu dostatečně **nezajistí potřeby člověka**, jako jsou peníze, svoboda, nezávislost, čas pro sebe.

V zaměstnání prostě prodáváte svůj čas a energii a získáte za to mzdu, která stěží zajistí vysněnou kvalitu života. Na investice a investování vám většinou **nezbývají peníze, čas ani svoboda!**

Lidé šetří s málo penězi na lepší časy a **myslí si, že investují.** Spořící a investiční účty, pojištění či stavební spoření je jen lehké zajištění peněz proti inflaci. Často ani to ne…

Horší varianta je, když s vírou ve štěstí investují těžce vydělané a krutě zdaněné peníze do kapes šarlatánů a podvodníků. Naivita nezná mezí, když jde o peníze!

Jen 20 % lidí, kteří umějí vydělat, ale…

…většina neumí investovat.

Manažeři, dobře placení zaměstnanci, šikovní podnikatelé. Nicméně jsou v jednom kole, protože nemají čas, pracují, vydělávají peníze, žijí svůj „krysí závod“. **Na investování jim chybí čas a energie.**

Volné pěněžní prostředky dávají do nemovitostí, akcií, drahých kovů, umění, cenných papírů, dluhopisů, do bitcoinu… **Doufají**, že to vyjde a že něco vydělají. Ano, někdy to vyjde. Někdy peníze zmizí bůhví kde…

Pracovat vás naučí systém, podnikat a investovat se musíte naučit sami.

Peníze se nedělají prací, ale myšlením! Investování je řemeslo a klíčová dovednost, která otevírá cestu k penězům a ke svobodě. Naučte se to! V mojí publikaci **zjistíte**, proč byste to měli udělat!

Proč lidé hledají snadnou cestu?

Také **hledáte investiční příležitosti** všude možně? Sázíte na schůzky s poradci, bankéři či „experty“ na investice a budoucnost s penězi je stále nejistá?

Syrová pravda je, že vám nikdy **nikdo nedá více peněz** z „investic“, než je inflace. Mezi námi, proč by to dělal? „Když ptáčka lapají, pěkně mu zívají.“ Zato možnost, že o peníze přijdete, je poměrně vysoká!

Lidé si chtějí nechat radit, protože je to pohodlné a jsou líní **vzdělávat se v tom, co je pro ně opravdu důležité!** Svoje peníze, svobodu a čas nechávají na jiných lidech a prostě jen doufají ve štěstí…

Svět je plný „báječných“ lidí, kteří radí, jak investovat. Neposlouchejte je, **naučte se řídit investice sami!** Vezměte odpovědnost za své peníze, čas a svobodu do vlastních rukou!

V podnikání je každému jasné, že musí „být sám na sebe“, prostě **odpovědný**. Totéž platí v investování! Naučte se i v investování „být sami na sebe“. Naučte se mít svoje peníze v investování pod svou výhradní kontrolou a budete úspěšnější!

Proč v této publikaci neřeším klasické investování?

Proč neřeším investiční fondy, spoření, pozemky, zlato, bitcoiny, nákupy akcií a podobně?

Zejména proto, že to nejsou investice, ale zpravidla úložky peněz někam za účelem dorovnání inflace, nebo udržení hodnoty. Když je štěstí, může růst cena a hodnota těchto aktiv. Nevyrábějí další peníze, nemáme pod kontrolou investiční proces. Vývoj cen je tažen nebo srážen trhem a nelze jej ovlivnit, často takové investování připomíná loterii nebo ruskou ruletu.

Někdy se štěstím vydělat lze, častější jsou ztráty, nebo vývoj odnikud nikam. Problémy s likviditou, většinou nelze využít pákové efekty tak, jak je známe z podnikání a jak jsou zde popsány.

Pokud jsem se naučil s minimálním rizikem investovat s výnosy v desítkách i stovkách procent, jsou pro mě směry klasického investování neatraktivní, rizikové, je to ztráta času. Rozumím tomu, že je lidi preferují, protože nevědí, jak to lze dělat jinak.

Nekvalifikovaní pokušitelé štěstí s malými penězi většinou ztrácejí a ny významnější investiční akce nemají peníze, čas, svobodu, ani znalosti.

Kvalifikovaní investoři s uvedenými aktivy pracují „podnikatelským způsobem“ tak, aby měli pod kontrolou proces, náklady i výnosy z investičních aktivit. Někdy to dělají způsoběm jednodušším, jindy složitějším. To cesta, která dává smysl, podnikat s investičními aktivy.

Cesta téměř z nuly na vytoužený milión a více vede výhradně přes schopnost investičně podnikat. Nebo podnikat s různými aktivy a rozumět podstatě investování tak, jak to popisuji v kontextu s s tím, jak umí udělat podnikatelé výsledky téměř z nuly na milion.

Osobně preferuji **čistou hru s penězi** a s pochopením procesu postupného investování a řízení investic. To s aktivy, které chcete vlastnit dlouhodobě, v zásadě nejde. Vlastnictví je jednostranná sázka na to, že ceny porostou a hodnota se zvýší.

> Jednodušší a investičně účinnější způsob je aktiva nevlastnit, ale vydělávat na růstu, nebo poklesu jejich cen.

Opusťme svět klasických investic a zaměřme se na náš

Kde se dělají opravdové peníze?

Mezi námi jsou **4 %** podnikatelů, kteří ve svém podnikání **používají silné pákové nástroje**, které umožňují chytré používání zdrojů jako investic do vlastního podnikání. **Pracují s pojmy** jako jsou náklady, výnosy, zisk, zhodnocení, likvidita, strategie a plán. Díky tomu ve stejném čase a se stejnou energií jako zaměstnanci umí vytvářet a kumulovat bohatství podstaně větší, než zaměstnanci.

Přidávají schopnost budovat firmu, organizovat složitý systém, marketing, logistiku, výrobu či prodej. Jednoduché to není. Něco o tom vím. Osobně mám za sebou v klasickém podnikání obrat pár miliard korun...

Objevil jsem pro sebe a pár tisíc dalších lidí **lepší řešení!**

Naučili jsme se řídit peníze a investice jednodušeji. Legálně, „bez papírů“ a složitostí klasického podnikání děláme peníze jinak.

Náš prověřený postup máte na dosah ruky!

Prověřený postup, jak na investice
a 10bodový plán, jak se naučit investovat téměř z nuly na milión.

Neříkám, že to dá každý. Ale nikdy nebudete vědět, zda je to pro vás, pokud si to nevyzkoušíte!

Proč byste se o to měli zajímat?

Řekl bych → je to zajímavé know-how! Hodně lidí o tom sní, pouze málo z nich to dokáže!

Jenže **pokud zjistíte,** jak na to, vím, že začnete plánovat útěk ze zaměstnání, či náročného podnikání; až zjistíte, že to jde dělat jinak…

Mně a mým klientům i parťákům v byznyse **to přineslo nejen peníze,** ale zejména neuvěřitelnou porci svobody, nezávislost a čas pro sebe, přátele i rodinu.

Ano, nejde pouze o peníze. Čas, svoboda a nezávislost – to je to, oč tady jde. Můj i váš **čas je vyměřen**, jak s ním naložíte?

Dnes o nic nejde. Prostě si jen pořádně prostudujte publikaci, přečtěte si tento postup a potom se rozhodujte… A pokračujte knihou, kurzem a cestou, kterou jsem nazval

HLEDÁME NOVÉ TALENTY, ZE KTERÝCH UDĚLÁME MILIÓNÁŘE!

Pracujete rádi?

Je to v pořádku, pokud řekněte „ano“. Ale mám pro vás smutnou zprávu: **„Prací pro někoho nikdy nezbohatnete!“** Pracujte pro radost, užitek a seberealizaci. Ale o svoje peníze se naučte postarat sami! Když se to naučíte, pracovat můžete, ale nemusíte.

Lidé chtějí mít peníze a doufají, že se budou mít lépe. Málokdo se odváží doufat, že s penězi získá více času pro sebe, nebo dokonce více svobody…

Když přijde **příležitost vydělávat peníze** snadněji a bez omezení, říkají často, že nemají čas. Nebo peníze, svobodu dělat věci. Pouze říkají, proč nemohou. Nebo neříkají nic.

V neděli večer se myšlenkami chystají do práce, do rachoty podnikání, řešit živobytí. Ano, nedoufají, že by to mohlo být jinak. Odnaučili se myslet na své sny a touhy. Odnaučili se myslet…

Pracujeme, protože potřebujeme peníze. A opíjíme se rohlíkem, že se nám to líbí a že to dává smysl. Stockholmský syndrom velí jasně: „Je neděle večer, šup do postele, žádné juchání, neb se jde zítra opět do práce.“ Co na tom, že je to nejnáročnější způsob, jak vydělat drobné peníze (často kapesné pro otroky)?

Podnikáme, abychom získali více svobody a času pro sebe a své záměry. Když to děláme dobře, vymyslíme peníze, na které v zaměstnání není šance. V neděli večer často podnikatelé myslí na to, co musejí udělat pro to, aby jejich byznys fungoval lépe. Někdy je to zatraceně náročné, těžké. Něco o tom vím… Přemýšlejí o těchto záležitostech:

- Jak na investice?
- Jak začít bez rizika?
- Jak se to vše naučit?
- Jak se naučit investovat téměř z nuly na milión?
- Je to vůbec reálné?

Možná se vám jeví tato cesta jako nedostupná? Ve skutečnosti ale o tom, zda uspějete a jak dalece, rozhodujete pouze a výhradně vy!

Napoleon Hill v knize **Myšlením k bohatství** píše:

„Vše, co si umíš představit a čemu uvěříš, toho můžeš dosáhnout!“

A já přidávám skromně jednu moudrost: „Ještě pro to musíš něco udělat.“

Možná právě teď je čas to vše změnit a zjistit si, o čem ten 10bodový plán prostě je!

Proč se vlastně naučit investovat?

Buď chcete věci vlastnit, nebo na nich vydělávat.

Vyberte si! V každém případě ale začněte, čas utíká…

Možná si říkáte: „Peníze, čas, svoboda… Je to cesta pro mě?“

Já vám říkám, že „to nikdy nezjistíte, pokud si to nevyzkoušíte!“
Zde máte:

7. Akční plán inteligentního investora na burze!

Přemýšlíte někdy o těchto věcech?

- Jak se lze propracovat ze začátků na burze k tomu, aby se stala příležitostí k podnikání?
- Jak rozpohybovat peníze téměř z nuly na milión?
- Je burza pouze hazardní hrou, nebo může být seriózním podnikáním?
- Kdy se z pokušitele štěstí stane profesionál?
- Zamýšleli jste se někdy nad tím, že byste chtěli mít skutečně nezávislé podnikání, které lze začít téměř z ničeho, a které by vám poskytlo to, po čem toužíte?

Jak lze z mála udělat velké peníze?

Tak jisté je, že v jakémkoliv zaměstnání těžko. Pokud člověk nesází na výhru v loterii, dědictví nebo na to, že ho nechytí, potom nezbývá než zapojit do hry osudu vlastní hlavu, mozek v akci.

Pro 95 % populace je obchodování na burze celkem nedostupná záležitost. Myšlení zdecimované systémem nemusí být tím nejlepším výrobním nástrojem pro peníze, svobodu a nezávislost. Že jakékoliv podnikání i investování na burze je výsledkem myšlení, nikoliv práce, to je jasné asi většině lidí, kteří touží po realizaci svých snů. Jen prostě nevědí, jak na to. Proto hledají, studují, doufají...

Málokdy se doví, že to hlavní, co musí ve svém životě změnit, se nachází v jejich vlastní hlavě. A není to jen myšlení, ale jsou to i postoje, návyky a vztah ke všemu, co považují za důležité.

Existují možná důvody, proč se atributy úspěchu neučí ve školách, v rodinách a ani nejsou ve společnosti přijímány tak, jak by měly. To však neznamená, že bychom na ně neměli nárok. Opak je pravdou. Otázkou je jen, jak na to. Úspěch nesouvisí s formálním vzděláním a exaktními znalostmi.

Ve školách nám neřekli vůbec nic o tom, jak v životě vydělat peníze, ani jak si splnit své sny. Říkali nám: „Dobře se uč, abys měl dobrou práci." Neříkali ale, co se učit, abychom správně využili svůj potenciál a jak peníze vydělat. Vzorec myšlení byl prodávat čas, potenciál a energii jiným lidem či systému za drobné peníze, které se nazývají mzda nebo odměna za vykonanou práci. Ale ve skutečnosti je to jen almužna a **kapesné pro otroky.**

Práci (zaměstnání) jsem opustil velmi brzy po škole, protože jsem to pro sebe vyhodnotil jako nejhorší možný způsob pro vydělávání peněz, který navíc značně omezuje svobodu a krade čas i potenciál člověka. Podnikat jsem začal nejen proto, abych měl **více peněz**, ale proto, že hlavním benefitem byla **svoboda**, větší nezávislost, seberealizace. Největším ziskem byl ovšem **čas pro sebe**, který jsem přestal prodávat za peníze a mohl jsem jej v koncentrované podobě věnovat tomu, co mě baví, co mi dávalo smysl a také sám sobě, přátelům a rodině.

Klasické podnikání a řízení investic na burze mají mnoho podobností

Podnikám přes 30 let, na burze obchoduji více než 20 let. Považuji se za úspěšného, splnil jsem si své sny a ještě mě další čekají. Získal jsem to, po čem jsem toužil ze všeho nejvíce – samostatnost, svobodu a nezávislost.

Nemůžu ale říct, že to bylo vždy jednoduché a bez problémů. Naopak, hodněkrát jsem byl se svým podnikáním na vrcholu, ale i na dně. Řešil jsem věci, kvůli kterým jsem měl bezesné noci, někdy to bylo pěkně náročné. Podnikatelům to jistě nemusím vysvětlovat…

Když jsem pro sebe objevil příležitost burzy a když jsem pochopil mechanismus, **jak se dají peníze vydělávat technicky a technologicky nejjednodušším způsobem**, jaký kdy byl vynalezen, byl jsem přesvědčen, že jsem natrefil na tu pravou cestu pro finanční svobodu a pohodový život. To jsem ale v úvodu netušil, co všechno mě na burze čeká.

Stručně – byly to roky fenomenálních úspěchů, stejně tak jsem si užil lehké krachy, prohry a náročné situace. Období učení, období akce a přestávky, kdy jsem hledal cesty, jak dále. Místy moje podnikání na burze připomínalo horskou dráhu. Měl jsem to štěstí, že jsem na burze vždy pracoval s rizikovým kapitálem, takže jsem moc nemusel řešit ani slastná období snadných výdělků, ani období kapitálových propadáků.

Časem mi bylo stále více jasné, že **musí existovat postupy**, které umožní zklidnit onu horskou jízdu a adrenalin v permanentních burzovních akcích. Uvědomoval jsem si paralely a podobnosti burzovních spekulací se svým podnikáním. V obojím se vyskytuje prvek spekulace, pravděpodobnosti a řízení rizik.

Podnikání, i to na burze, představuje výzvy a probouzí někdy nezřízené ambice!

Pochopil jsem principy uvažování lidí z pravé části Kiyosakiho cash-flow kvadrantu a zakomponoval jsem je do svého života i podnikání. Naučil jsem se pracovat celkem důsledně s Pravidlem 80/20 a s nejrůznějšími pákovými efekty. Naučil jsem se řídit riziko, plánovat, přidal jsem strategie.

- ✔ Vím, že toto jsou věci pro 90 % populace celkem nedostupné a že jsou vlastně výrobním nástrojem pro úspěšné podnikání.
- ✔ Vím, že nápady, vize, příležitosti mají svůj původ v hlavě.
- ✔ Vím, že peníze se vydělávají myšlením, nikoliv prací.

Mnoho lidí tato tvrzení iritují, ale nehodlám na tom nic měnit. Mnoho lidí touží po jistotě, klidu a rajském životě. Mým výrobním nástrojem je ale nejistota, neustálá změna a akce. Právě to, čeho se lidé obávají.

> Velkým nepřítelem úspěchu
> u 90 % lidí je STRACH!

Můžu tomu rozumět, ale nemusím pro to mít pochopení. Strach o práci, o peníze, o jistoty, o budoucnost. Strach z neúspěchu, ze ztráty, z názoru jiných lidí. Strach z neznáma, z rizika. Někdy strach z nepohodlí.

V mládí jsem se věnoval adrenalinovým sportům – „jeskyňaření", horolezectví i paraglidingu. Bylo mi jasné, že určitá míra strachu je pro úspěšné přežití prostě nezbytná. Šlo spíše o respekt před poznaným rizikem. Kdo riziko neodhadl, nebo podcenil, nedopadl v těchto mých oblíbených sportech moc dobře...

V podnikání a na burze jsem musel vždy riskovat více, než by bylo příjemné pro 90 % ostatních lidí. Úspěch nemusí souviset se vzděláním, znalostmi ani talentem či inteligencí. I když v nezbytně nutné míře jsou tyto ingredience žádoucí.

Finální úspěch v jakékoliv činnosti, v podnikání i na burze, souvisí především v identifikaci rizik, neustálé prevenci a v tom, že strach je překonáván s náležitým respektem a s úctou k možnému výsledku.

Zdá se vám to jednoduché? Ono to v zásadě **jednoduché** je, ale ujišťuji vás, že v podnikání i v řízení investic na burze je výše uvedené naprosto zásadní! Musel jsem v podnikání i na burze zažít hodně skvostných adrenalinových akcí i drsných propadáků, než jsem si to uvědomil. Byť mě veřejnost zná jako víceméně klidného člověka, můj smysl pro dobrodružství, adrenalin a akci mě dostával často na výsluní, ale také mě pěkně potrápil. Ale vraťme se k burze.

Jak začít na burze, aby to dávalo smysl?

Když jsem já osobně začínal na burze, moje ambice byla naučit se burzovní spekulace, přijít na nějaký ten Svatý Grál pro úspěšné spekulace a rozhodování a prostě se přesunout z klasického podnikání do čistě finančního světa. Bylo mi jasné, že burza představuje příležitost pro technicky a technologicky nejjednodušší podnikání s penězi na světě. A za tímto názorem si stojím dodnes.

Mojí ambicí na burze v prvních letech podnikání bylo naučit se obchodovat a prohánět na burze vlastní rizikový kapitál, který by mi postupně generoval pěkné zisky. Když se mi hned na první pokus podařilo za 14 dnů zhodnotit svůj první Live účet o téměř 100 %, hravě jsem si s kalkulačkou spočítal, kdy budu se svým počátečním kapitálem dolarovým miliónářem. Myslel jsem si o sobě zcela upřímně, že jsem geniální a svět vypadal báječně.

Ale mělo to i svou odvrácenou stranu. Vrátím se ke svému prvnímu pokusu na burze. Euforie z prvních úspěchů byla obrovská. První burzovní krach byl na obzoru. Stačilo pár akcí a vše bylo jinak. Za dalších 14 dní se můj první účet přiblížil k nule. Druhý a třetí pokus byl již rozvážnější. Vlastně mi to potom docela šlo a já jsem si k burze přidal další malý byznys.

Začal jsem učit lidi to, co mě osobně bavilo. To bylo skvělé **rozhodnutí**, protože mi v rámci vzdělávání mými kurzy prošly stovky a tisíce lidí, které bavilo totéž. Mohli jsme navzájem sdílet své úspěšné strategie i neúspěchy. Učil jsem se z úspěchů i neúspěchů druhých a posouval jsem to dalším lidem. Výsledek možná znáte – série mých seminářů o burze, manuál o obchodování, skvělý online kurz a spousta dalšího.

Rychlé výhry, rychlé prohry. Totéž se podařilo desítkám a stovkám mých klientů. Dalo by se říct, že zhodnotit účet o stovky procent umí každý moula... Stejně tak prodělat peníze uměli a umí i velmi zkušení.

Lidé se mě ptají, jak začít na burze. Co jim radím?

Jak se naučit toto akční podnikání, jak se naučit obchodovat, řídit peníze a spekulace. Byl bych raději, kdyby se mě ptali, proč to mají udělat. Proč podstupovat rizika a proč se vydat na tuto dobrodružnou cestu – chytré podnikání pro odvážné.

Pokud je smyslem jen ona hra, nebo touha si přivydělat, nebo vylepšit finanční situaci, potom jsou to dosti chabé motivace pro toto podnikání a většinou končí neúspěchem. Ambice obchodovat na burze, abych nahradil mzdu nebo dosavadní byznys pravidelným příjmem z burzovních spekulací, je problematická. V mnohých ohledech i velmi riziková.

> Ambice zabíjejí příležitosti dříve, než spatří světlo světa v celé své kráse.

Ambice nahradit příjem ze mzdy nebo mizerného podnikání příjmem z burzy zradí 90 % všech účastníků. Tlačí totiž na pilu, riskují, aby vydělali. A již se těší na své peníze, někteří dokonce předčasně řeší, jak je zdaní, spotřebují nebo probendí. Většinou se jich nikdy nedočkají. Číst knihy o tom, jak se z pár tisícovek udělá milión, a doufat, že se mi podaří totéž, je většinou nereálné. Ne, že by to nešlo. Pár hodně šikovných traderů, kteří to dokázali, znám osobně. Ale...

Je tady ještě **faktor složeného úročení**. Pokud peníze vydělávané na burze postupně budu projídat, nemám co úročit a jak navyšovat kapitál. Výsledky práce s kapitálem a s efektem složeného úročení můžou být zcela ohromující.

Přišel jsem na to, jak se hromadí na burze bohatství!

Burza může být strojem na peníze, stejně tak jako bezednou žumpou. Většina pokušitelů štěstí na burze peníze prodělává. Menšina vydělává. Pár procent úspěšných potom vydělává hodně. Jistá část profesionálů potom vydělává fenomenálně hodně.

Co je jisté – všichni se pohybují na stejné burze. Burza se svým sentimentem a se svými cenovými pohyby, se svými příležitostmi k zisku, je pro všechny účastníky stejná. Jak je to možné, že jen někteří uspějí?

Znám hodně lidí, kteří umí na burze udělat série ziskových obchodů s více než 90% úspěšností. A přesto na burze paběrkují. Znám mnohé, kteří uzavírají polovinu obchodů ve ztrátě a jsou v balíku a prosperují. Jak je to možné? Kde je ten burzovní Svatý Grál?

Namátkově pár myšlenek:

- Burza je technicky a technologicky nejjednodušší podnikání.
- Burza je čisté podnikání s penězi a kapitálem.
- Burza je legislativně i daňově tím nejpříznivějším byznysem, který znám.
- Burza a dění na burze je pro všechny účastníky v zásadě stejná, ale jen pár procent vítězí.
- Burza je jediné podnikání, kde mohu pracovat s vysoce účinnými leverages.
- Burza je jediné podnikání, kde mohu bez průběžného zdaňování pracovat roky a hromadit kapitál.
- Burza je podnikání, kde mohu nejlepším způsobem pracovat s mechanismem složeného úročení.

Stačí? Mohl bych pokračovat. Výše uvedená slova vzbuzují naději, zvědavost a ambice. Ale ambice mohou být zhoubné. Stejně jako jakékoliv emoce, které se vyskytují v našich hlavách kolem peněz a z nich vyplývající budoucnost. Emoce na burze zabíjejí sny většiny účastníků. Ambice a emoce.

Jak tedy začít na burze?

Proto dnes říkám lidem, aby si nejdříve odpověděli na otázky proč. Proč vlastně na burze podstupovat ten čas, adrenalin, rizika? Příležitost dělá zloděje. Je ale blbé okrádat sám sebe. Je lepší tu příležitost hned od začátku uchopit trošku jinak, než je zvykem v této branži.

Je dobré na burze začít hned od začátku s otevřenou hlavou, s jasným plánem a s vizí typu PROČ. Je třeba nastavit správně vize, ambice a začít s razantními změnami v zaběhlém myšlení. Zejména je třeba změnit NÁVYKY a nastavit nejen na burze, ale i v životě a v podnikání nová PRAVIDLA. Pravidla úspěšných lidí v životě a pravidla pro úspěšné řízení investic na burze. Všimněte si, že nepíšu pravidla pro obchodování, trading a podobné nesmysly.

Na burze jde totiž o sofistikované a chytré řízení investic. Burza je podnikáním. Pokud je toto správně pochopeno, může být burza tím správným strojem na peníze a zdrojem budoucího bohatství a svobody.

Burza není práce, není to zaměstnání. Podnikání na burze je mentální proces založený na svobodě a vlastní seberealizaci. Je to podnikání chytré akce, které vyžaduje odpovědnost, trpělivost a sebekázeň. Že se to někomu nerado čte? Raději byste něco snadnějšího, nebo nějaký návod na vydělávání peněz? Tak to raději rychle opusťte tyto stránky a šup někam do poklidné práce. Sice bez vizí a bez peněz, ale s klídkem a bez rizik. I když – není právě tím největším rizikem probendit potenciál života někde v klídku?

Burza jako podnikání

Pokud pojmu své burzovní spekulace jako podnikání, musím k celému procesu učení se na burze zaujmout přístupy podnikatele. Podnikatel je člověk, který žije a přemýšlí na pravé straně cash-flow kvadrantu. Jeho myšlení, postupy, přístupy a rozhodování, jsou prostě jiné a je nutné je znát.

Podnikatel má vize, plán

Ví, co a proč dělá.

Princip podnikání je → s málo penězi roztočit kola velkého byznysu.

Jak udělat s málo penězi ten vytoužený milión? Mechanismus, jak se z garážového podnikatele stane miliónář a jak z malého vstupního kapitálu na burze rozpohybovat velké peníze, je podobný, řekl bych téměř stejný.

Opakuji ještě jednou. **Rozpohybovat kapitál téměř z nuly na milión je možné a reálné nejen v podnikání, ale i na burze**. V podnikání to dokázaly tisíce lidí a na burze také. Dokonce kvůli tomu není třeba zvyšovat ambice, rizika nebo si někde půjčovat peníze či riskovat vlastní peníze, na kterých závisí existence a osud třeba celé rodiny. Brr, do takového rizika jsem nikdy nešel. A doufám, že ani vy nepůjdete. **Jde to totiž i jednodušší cestou!**

Mimochodem, jistě chápete, že není v zájmu brokerských firem, abyste se učili na burze obchodovat s minimalizací rizika a ambicí. Kdyby to dělali všichni, z čeho by brokerské a makléřské firmy žily?

A jistě chápete, že tradiční školský systém ani stát nemají příliš zájem na tom, abyste byli samostatní, finančně nezávislí, nebo dokonce nadměrně svobodní. Kdyby to tak dělali všichni...

Prověřený postup, jak se naučit investovat téměř z nuly na milión

Teď to nejdůležitější. Jak se naučit investovat téměř z nuly na milión a více? Nalijme si čistého vína, zaručené návody na to neexistují. Ty jsou pouze v pohádkách. Ale je jistý prověřený postup, který jsem vyzkoušel já a spolu se mnou stovky dalších parťáků! Jsem existující důkaz, že takový postup existuje. Začínal jsem z nuly jako tisíce dalších a dnes na burze obchoduji s miliónem EUR. Ukážu vám to!

Naprostá většina začátečníků tuší správně, že na burze se dají vydělat rychle poměrně velké peníze a na tom stavějí svoje doufání ve štěstí. Jenže jsou zde i rizika, že jim to nevyjde. Jaké je řešení? Tím řešením je něco, co bych nazval:

Akční plán inteligentního investora na burze

Na to, abyste v jakémkoliv podnikání nebo na burze rozpohybovali peníze téměř z nuly na milión a výše, musíte vědět, jak to máte udělat. Nejlepší je, když znáte postupy, které před vámi prověřili jiní a přidáte něco navíc. Musíte mít plán a strategii. Musíte přidat opravdu silnou motivaci, vůli, disciplínu, vytrvalost a trpělivost.

Pokud jste na to připraveni, mám pro vás plán, jak se dostat téměř z nuly na milión a jak si nepokazit příležitost, jak to udělat strategicky! Je to plán prověřený mými parťáky na burze a spokojenými investory!

Nejdříve ale musíte mít jasno v zásadní věci, kde chcete dělat peníze a proč!

Pracujeme, protože potřebujeme peníze. A opíjíme se rohlíkem, že se nám to líbí a že to dává smysl. Stockholmský syndrom velí jasně: „Je neděle večer, šup do postele, žádné juchání, neb se jde zítra opět do práce.“ Co na tom, že je to nejnáročnější způsob, jak vydělat drobné peníze (často kapesné pro otroky)? Že se opakuji? Opakování je Matka moudrosti… Zmoudřete!

Podnikáme, abychom získali více svobody a času pro sebe a své záměry. Když to děláme dobře, vymyslíme peníze, na které v zaměstnání není šance. V neděli večer často podnikatelé myslí na to, co musejí udělat pro to, aby jejich byznys fungoval lépe. Někdy je to zatraceně náročné, těžké. Něco o tom vím…

Obchodujeme na burze, abychom získali čas, svobodu, nezávislost a peníze. Víme, že na burze je to nejjednodušší, bez limitů a bez problémů, které řeší lidé v zaměstnání či podnikání. I to je mimo peníze jeden z lákavých důvodů, proč burzu pokoušíme. Má to ale malý háček. Ne vždy se to daří… Hlavním důvodem je, že většinou chybí jasný plán!

Je třeba změnit plány, pokud ty stávající vedou k nechtěnému… Buď pracujete, nebo podnikáte, nebo chytře řídíte investice. Který plán je ten váš?

Není ale třeba radikálně dělat změnu ihned! Můžete na to jít postupně. Neutíkejte hned z práce nebo ze svého podnikání. Otočte myšlení – **naučte se vydělávat peníze jednodušším způsobem, abyste svou práci nebo podnikání dělat mohli, ale nemuseli.** Abyste to dělali pro radost, jako poslání, a abyste v každém okamžiku mohli dát výpověď systému, šéfovi, byznysu. Naučte se vyrábět cash-flow a budujte svůj penězovod jinak, svobodně, nezávisle.

Jděme na ten akční plán inteligentního investora!

Je mi jasné, že můžete o burze něco vědět. Nebo můžete být burzou neznalí a prostě se pouze zajímáte. V této publikaci není prostor na vysvětlování technických detailů a toho, jak na burze děláme peníze. Odkážu vás v závěru textu na další zdroje.

Takže pokud teď neporozumíte detailům, neřešte to. Když pochopíte princip a rozhodnete se to bez rizika vyzkoušet, vše se můžete naučit za 12 až 16 týdnů.

Následující text jsem převzal ze své přednášky pro začínající kolegy a parťáky na burze, aby si ujasnili svoje motivace a cestu.

Když totiž nevíte, co a proč děláte a jen tak si hrajete a věci zkoušíte. A to je většinou jen ztráta času, energie a někdy i peněz. Ale protože již víte, že váš čas je vyměřen a že se zde nabízí **prověřená cesta**, tak čas, energii ani peníze neztrácejte.

Půjdete-li touto cestou, **seznámíte se s těmi, kdo to dokázali** a kdo mě inspirovali k sepsání této publikace a postupu! Je to postup prověřený v praxi. Náš tajný LIVE TRADERS CLUB má expertní týmy pro analýzy trhů, úspěšné live tradery a master tradery. To jsou ti, kdo řídí investice a kapitál za milióny EUR. V textu pochopíte jejich cestu a proč to dělají. Proč mají burzu jako životní styl a proč se rozhodli toto podnikání dělat poctivě, důsledně, disciplinovaně a proč jedou podle prověřeného plánu!

MASTER TRADER & ŘÍZENÍ INVESTIC

PROVĚŘENÁ CESTA K MILIÓNU (CZK, EUR) NA BURZE

Akční plán inteligentního investora na burze!

Poznámky z online přednášky z dubna 2022 (záznam je k dispozici ve členské sekci **KLUBU IN**TELIGENTNÍCH **IN**VESTORŮ. Postup jsme si vzájemně potvrdili s parťáky LIVE TRADERS CLUBU, to je naše TOP skupina v KLUBU IN IN. No, toto zatím řešit nemusíte.

Já jen, abyste věděli, že za tímto postupem jsou živí lidé, kteří začínali všichni téměř z nuly na milión a dnes řídí jednotlivě statisícové live účty v EUR, dohromady je to pěkných pár miliónů!

A potvrzuji – **opravdu začínali z nuly!** Na zelené louce, prostě jen projevili zájem, pustili se do toho a patří mezi ty, kteří uspěli!
Všechny naše klienty pozíváme do programu:

Všechny naše klienty pozýváme do programu:

HLEDÁME NOVÉ TALENTY, ZE KTERÝCH UDĚLÁME MILIÓNÁŘE!

To je také prověřená cesta, už se nám to podařilo a víme, že přibydou další! Možná i někdo z vás?

K VYDĚLÁVÁNÍ VELKÝCH PENĚZ NA BURZE VEDE VÍCE CEST!

Individuální trader s malým kapitálem to má na burze nejtěžší!

Nízký startovací kapitál na burze neumožňuje efektivně řídit otevřené obchody na burze, ani vyzkoušet více strategií. Minimální vklad pro začátek je 2 000 EUR, lepší je ale 5 nebo 10 000 EUR.

Začít na burze lze úplně bez rizika. Po krátkém studiu si založíte **demo účet zdarma**, do kterého vám jdou data i grafy z reálných trhů. Je to jediný byznys na světě, kde můžete v simulovaném prostředí, které věrně kopíruje to reálné, trénovat úplně bez rizika. Nevím o jiném podnikání, kde by to takto šlo.

Dejme tomu, že si pořídíte knihu ŽIVOT NA BURZE a (TAJNÝ) EXPERTNÍ BYZNYS. Přidáte základní kurz HRAJEME SI NA BURZE. To jsou **téměř nulové investice**. Začít můžete **bez rizika.**

Poté vás naučíme, jak se efektivně učit na živém trhu, jak si otevřít live účet a jak se na něm učit s naprosto malým rizikem. Toto vás žádný broker ani makléř učit nebude. Jednak to neumí a jednak to není v jejich zájmu. My učíme svoje parťáky samostatnosti a zejména věřit sobě a vlastnímu úsudku!

Je to jednodušší, než si myslíte!

Individuální trader s větším kapitálem to má jednodušší!

Má lepší možnosti pro řízení rizik a pro různé strategie investování. Naučíme vás, jak se bezpečně pohybovat na větších účtech, abyste s jistotou vydělávali a eliminovali rizika. Dokázaly to stovky lidí, dokážete to i vy!

Výše disponibilního kapitálu na burze předurčuje možnosti pro řízení rizik a peněz a pro využívání „složeného úročení"!

Nejefektivnější a nejbezpečnější cesta je profesionálně spravovat kapitál privátních investorů, protože můžete do řízení investic dostat velký kapitál a zároveň nejméně riskovat. Je jednodušší vydělat pro sebe první milión z velkého kapitálu než se o totéž snažit z úvodního malého vkladu!

V úvodu na tyto ambice nemyslete, ale klidně je zařaďte do dlouhodobého plánu. Vize a cíl vás budou držet na správné cestě! Potvrdili mi to kolegové, že jim tyto cíle dávají smysl a že je drží ve hře!

JAK NA TO? Pokračujte ve čtení!

Cesta individuálního tradera je předurčena jeho schopností myslet, disciplínou a ochotou se učit!

Dynamika vydělávání peněz je předurčena kapitálovými možnostmi a strategií investování! Rekapitulace toho, o čem jsem psal výše.

- Malý obchodní účet do 5 000 EUR je OK pro učení, nikoliv pro rychlé zbohatnutí.
- Středně velký účet od 5 000 do 20 000 EUR umožňuje lepší řízení, snižuje rizika, umožňuje práci se složeným úročením, přikupování pozic do zisků i efektivní kompenzace dočasných ztrát.
- Větší účet, nad 20, 50, 100 a více tisíc EUR, umožňuje efektivní řízení investic.

Cílem učení začínajícího tradera je vytvořit si co nejlepší komfort pro učení, to jest přiměřenou výši kapitálu. Čím více je peněz na prvním účtu, tím lépe, bezpečněji a efektivněji lze investice řídit. Cílem musí být naučit se a udržet se na burze, nabrat zkušenosti. Nikoliv nasekat velké peníze rychle!

Opakuji: Cílem učení je naučit se, nikoliv rychle vydělat! Udržet se na burze, udělat velké množství malých obchodů s minimálním rizikem. Ukázat si, že to jde! Potom lze lehce přidávat plyn!

Důležité je ujasnit si záměry, ambice a plán a potom dodržovat zásady pro bezpečný a ziskový trading tak, jak se to učíme v kurzu HNB a v KLUBU IN IN.

Pokud je záměrem naučit se spravovat kapitál privátních investorů, musí zde být ambice na nižší zisky a bezpečné spekulace. Je lepší orientovat se na desítky procent zhodnocení za rok než na sto procent za měsíc (obojí je ale možné).

Nezapomeňte: Peníze na burze se vydělávají hlavou a schopností myslet, nikoliv prací!

Naše cesta, prověřený postup:

Fázi „demo“ učení zkrátit na minimum, pouze pro učení se obsluhy a funkcí platformy a základních nastavení. Dobu na „demu“ je třeba zkrátit na minimum, aby se do hlavy neusadily „demo“ návyky (viz moje kniha ŽIVOT NA BURZE)

První live účet: Nebát se akce a nasypat co nejvíce rizikového kapitálu.

Platí: Více peněz na burze = lepší podmínky pro řízení rizik a uplatnění strategií!

První live účet není určen k rychlému zbohatnutí! Mějte ambici a plán se pár měsíců (6 až 12) učit s technicky nejnižším množstvím lotů, ale nebojte se dělat více obchodů. Cíl je minimalizovat rizika otevřených obchodů, ale naučit se rozhodovat v nejrůznějších situacích!

První live účet: Váš cíl je naučit se obchodování na burze a dosahovat konzistentních a předvídatelných výsledků pro sebe a případné privátní investory!

První live účet: Ambice, plán a záměry = ukázat sobě i privátním investorům, **že to umíte**. Magneticky přitáhnout investiční kapitál a cílit na jeho zhodnocování a podíl na zisku!

První live účet: Mějte za svůj cíl, aby to byl váš „účet finanční svobody". Nechcete jej ztratit, ale udržet a rozvinout tak, že nastartuje přísun kapitálu do vašeho „podnikání na burze"!

Odhalení tajemství, jak můžete navyšovat i svůj live účet, aniž byste do něj vkládali svůj kapitál. **Nad tím se opravdu zamyslete:**

Ke svému live účtu můžete připojovat účty privátních investorů v rámci projektu MULTI TERMINAL TRADING, kde můžete obchodovat sdružené účty jako MASTER TRADER. Odměna pro MASTER TRADERA je až 30 % ze zhodnoceného kapitálu privátních investorů!

Představte si situaci, kdy ke svému „účtu finanční svobody" máte připojeno pár desítek privátních investorů s kapitálem 1 000 000 EUR a zhodnotíte tyto účty o 25 % za rok. Vaše odměna bude 30 % z částky 250 000, tj. 75 000 EUR = cca 1,8 miliónu korun. Přitom váš první live účet byl třeba jen 10 000 EUR. Je jasné, že ze startovacího live účtu 10 000 EUR se nelze dostat snadno na zisk 1,8 miliónu korun. Ale mít ambici zhodnotit účet o 25 % za rok (cca 2 % měsíčně) je celkem jednoduché. Promyslete tuto cestu!

Sladká tečka v této informaci na závěr: **vaši odměnu MASTER TRADERA vám broker připíše rovnou na váš live účet**. Můžete s touto částkou navýšit svůj kapitál a možnosti, můžete si ji vybrat a užívat vysněnou kvalitu života.

Otázka: Která cesta je lepší? Individuální trading, nebo master trading? Kterou si vyberete vy a co pro to uděláte? Prostě si udělejte svůj akční plán inteligentního investora a jděte na věc!
)
Tento prověřený plán již realizovala více než stovka z mých parťáků (klientů) na burze. Mimo to na burze úspěšně obchodují další stovky těch, kteří si prošli naší školou. Část z nich se jistě přidá mezi MASTER TRADERY. Vybíráme talenty! A co vy? Jaký bude váš plán?

Prověřený postup, rekapitulace:

Proces učení, krátce na „demu“, získat základy za 10 až 16 týdnů, je třeba potvrdit si ambice, záměry a plán.

První startovací live účet je učební a musí být dlouhodobě udržitelný! Po 6 až 12 měsících se tento účet může stát „účtem finanční svobody“.

Poté je čas prezentovat výsledky a možnosti!

Pokud jsou výsledky kladné a konzistentní, je čas na první privátní investory. Následuje zařazení do programu MULTI TERMINAL TRADING & PRIVATE INVESTMENTS.

Můžete si investory shánět sami (musí znát vaše výsledky a možnosti), nebo vám může investory zajistit naše komunita.

Nezapomeňte: **Dobré výsledky na burze přitáhnou magneticky peníze!**

Poté prostě podnikejte s kapitálem, podíl na zisku vám bude navyšovat vlastní kapitál.

Mějte na paměti, že OK výsledky pro investory jsou někde mezi 25 až 40 %.

Na váš první milión z podnikání na burze stačí řídit kapitál ve výši kolem 500 000 EUR s ambicí zhodnocení kolem 30 % p. a., to jest za rok, měsíčně tak kolem 2,5 %. To lze udělat jedním obchodem i za pár hodin. Když omezíte rizika, uděláte to s 10× menším rizikem 10× za měsíc. To jsou dva malé obchody týdně. Práce na pár hodin... Není co řešit!

Není třeba nahánět obchody a zisky, ale trpělivě investovat a řídit peníze.

Je lepší dělat více obchodů s malým rizikem než málo obchodů s velkým počtem lotů.

Privátní investor ocení nejen výsledek, ale i to, že jsou jeho peníze v bezpečí. Je mi jasné, že začátečník nemusí rozumět mechanismu a postupům, jak na to. Ale má šanci se to naučit, bude-li to opravdu chtít!

8. Zde to máte na stříbrném podnose

10bodový plán, jak se naučit investovat téměř z nuly na milión.

V této závěrečné kapitole přejdu do tykání, do osobního módu. Tento plán není o „vy“, ale je velmi osobní, individuální.

Je zde apel na jednotlivé kroky. Výzva k „ty“ je účinnější než výzva k „vy“. Věřím, že to bude pochopeno!

Jdi na to! Jednotlivé body vycházejí z myšlenek a textů této publikace, proto je již podrobněji nemusím vysvětlovat.

Pokud myšlenky padnou na úrodnou půdu, cestu k tomu, proč a jak příležitost využít a realizovat, prostě najdeš!

Pokud se myšlenky minou s cílem a nesednou ti, potom je zbytečné je příliš rozvádět. Další postup je již o „chytrému napověz a ty další neřeš“!

Zde je 10bodový plán,
jak se naučit investovat téměř z nuly na milión:

1. Motivace = opravdu to chceš umět?
2. Udělej další krok ke svému záměru
3. Vzdělávej se pro dosažení toho, co opravdu chceš!
4. Získej pro svoje záměry podporu a mozkový trust!
5. Založ si účet finanční svobody a dodržuj postupy
6. Najdi svůj talent a magnet na peníze
7. Získej kompetence a dolož výsledky
8. Získej pozvánku do klubu úspěšných
9. Začni na burze podnikat a dělat peníze
10. Realizuj svůj akční plán téměř z nuly na milión

1. Motivace = opravdu to chceš umět?

Udělej první krok! Zjisti si, zda je to příležitost pro tebe a jak tvoje hlava a mysl na tuto příležitost reaguje. Burza jistě není byznys pro každého, ale nikdy to nezjistíš, dokud si to neprostuduješ a dokud to bez rizika nevyzkoušíš!

Musíš získat vnitřní kompas, zažehnout oheň a jít do toho!

Tvým prvním zdrojem informací může být kniha ŽIVOT NA BURZE, která je více příběhová a motivační. Zjistíš, jak to na burze funguje a jaké byly příběhy těch, kteří to dokázali a mohou být těmi, kdo tě na cestě podpoří! Nemusíš číst kopec dalších knih, protože vše podstatné se dozvíš v této!

Zásadní poznání z této publikace pro tebe je, že musíš vzít odpovědnost za svá aktiva, jako jsou peníze, čas a svoboda, do vlastních rukou!

Nikdo jiný za tebe nemůže dělat investiční rozhodnutí a nikdo to neudělá lépe než ty! Cesta inteligentního investora je o přijetí odpovědnosti za vlastní osud i výsledky!

2. Udělej další krok ke svému záměru

Zjisti si, jak na burze vyděláme peníze a jak to funguje. Jak identifikujeme ziskové situace, jak sbíráme z burzy zisky. Jak řídíme jednotlivé obchody a jak začíná cesta inteligentního investora jednoduše s minimálním rizikem!

Musíš získat mapu na cestu, abys věděl, kde je tvůj cíl!

Tvým druhým zdrojem může být kniha (TAJNÝ) EXPERTNÍ BYZNYS. Získáš základy, které potřebuješ do začátku vědět k tomu, jak vybudovat podnikání na burze legálně, „bez papírů“ a lehce mimo systém!

Zásadní informace z této publikace pro tebe je, že pro skutečně ziskové investování s přiměřenou mírou rizika musíš přijmout koncept cesty podnikatele.

Investování a řízení investice není práce. Je to intelektuální činnost, svobodná a nezávislá. Vyžaduje odpovědnost, schopnost myslet, dodržovat postupy, plán a disciplínu.

Je to podnikání jako každé jiné a se strategicky promyšleným plánem, lze rozpohybovat investice téměř z nuly na milión. V tomto kroku musíš pochopit, jak na to!

3. Vzdělávej se pro dosažení toho, co opravdu chceš!

Získej základy, na kterých můžeš stavět! Začni se neformálně, ale intenzívně vzdělávat v tom, co je tvým záměrem!

Získat základy burzovních spekulací a obchodů je opravdu jednodušší, než se může pro věci neznalého člověka zdát. Zatímco střední či vysokou školu lidé studují spoustu let a nepochopí, kolik peněz a jak mohou vydělávat...

Já tě základy naučím za 12 až 16 týdnů!

Je třeba se zaměřit na pochopení a základní dovednosti a koncentrovat se na prověřené a doporučené postupy ziskového a bezpečného obchodování.

Zde uplatni doporučení z této publikace. Zaměření, koncentrace a fokus na **jednu věc** a tou je naučit se základy v té podobě, jak to dělají ti, kteří to dokázali – budou tě podporovat!

Uplatníš v praxi Pravidlo 80/20 na burze, naučíš se základy burzovních spekulací, jak identifikovat ziskové situace, jak řídit rizika a jednotlivé obchody, jak používat a nastavit obchodní online platformu a další potřebné záležitosti.

Umožníme ti absolvovat prověřený vzdělávací systém, který si vyzkoušelo několik tisíc lidí. Jejich výsledky a příběhy tě mohou inspirovat a ukazovat cestu!

Nezapomeň, budeš mít takové výsledky, k jakým se vzděláš a získáš kompetence!

4. Získej pro svoje záměry podporu a mozkový trust!

Na své cestě získáš podporu a servis mého týmu!

Můžeš se opřít o parťáky v naší komunitě. Jsou mezi nimi zkušení burzovní analytici, kteří tě provedou trhy a ziskovými příležitostmi.

Jsou mezi nimi zkušení live obchodníci a investoři, experti a šikovní kolegové a kolegyně, kteří ti pomohou, kdykoliv budeš potřebovat.

Můžeš se aktivně zapojit do komunity KLUBU INTELIGENTNÍCH INVESTORŮ a spoluvlastnit skvělý mozkový trust!

Burza a podnikání na burze jsou velmi individuální záležitost!

Ale mít možnost poradit se s někým, kdo dělá stejný byznys, je neocenitelná. Sdílíme, vyměňujeme si zkušenosti, pomáháme si.

Moje zkušenost, které platí v životě ve všem je, že sám člověk není nic, s partou dokáže vždy více! Prostě se zapoj do komunity, až ti pošlu pozvánku!

Z této publikace je jasný fakt, že v investování je rizikové poslouchat jiné lidi, kteří s námi mají bůhví jaké úmysly. Smysl má poradit se s těmi, jež jsou na stejné lodi, na stejné cestě, mají podobné cíle a záměry!

5. Založ si účet finanční svobody a dodržuj postupy

Po zaučení přestaň hrát hru „jako“, získej odvahu na „opravdu“ a jdi do akce! Založ si svůj první živý (live) účet na burze. Neposlouchej rady jiných a soustřeď se na to, že tvůj první účet na burze musí být ten, na kterém se vše naučíš v reálných podmínkách trhů! Nikoliv „jako“, ale reálně, opravdu, naživo, na vlastní kůži...

- ✔ Cílem není vydělat a honit se za zisky, ale naučit se a udržet ve hře!
- ✔ Přijmi odpovědnost, získej sílu vyměřeného času, koncentruj se!
- ✔ Najdi v sobě odvahu k neúspěchu, abys mohl vyhrávat!
- ✔ Získej pochopení toho, že tvoje peníze vznikají ve tvé hlavě!
- ✔ Měj na paměti, že až toto je opravdové vzdělávání, abys mohl začít vydělávat
- ✔ Praxe na live účtu změní tvoje postoje, přesvědčení a životní styl, dáš si šanci uspět!

V praxi na live účtu dodržuj pravidla pro ziskové a bezpečné obchodování,

která ti ukážeme. Zjistíš, že pouze na burze si můžeš rizika předem spočítat a že jim můžeš přizpůsobit strategii, rozhodování a řízení obchodů. Je to jednodušší, než si myslíš!

Dostaneš trénink, který tě to naučí a udrží ve hře. Měj neustále v hlavě zásadní myšlenku, že tento live účet není na hraní, ani na rychlé zbohatnutí. Když to dáš, bude to tvůj ÚČET FINANČNÍ SVOBODY. Bude to vzdělání, důkaz s výsledky a budoucí magnet na peníze!

6. Najdi svůj talent a magnet na peníze

Tvůj plán a záměr je poctivě se naučit základy, na kterých můžeš postavit svou cestu téměř z nuly na milión a více. Nejen v korunách, ale klidně v EUR! Potom můžeš přidávat podle toho, kterým směrem se bude vyvíjet tvoje motivace a talent!

Zjistíš, na co máš v tradingu největší talent a podle toho přizpůsobíš směr, cestu a další záměry!

- ✔ Můžeš zjistit, že jsi dobrý **analytik**, a že se ti daří porozumět trhům a tržním situacím.
- ✔ Můžeš zjistit, že ti spíše vyhovuje následovat analýzy kolegů, a že tvoje silná stránka jsou **strategie řízení obchodů**.
- ✔ Můžeš zjistit, že ti vyhovuje **cesta individuálního hráče** a přizpůsobíš tomu své plány. Nakonec naučit se relativně bezpečně zhodnocovat vlastní kapitál o desítky procent nemusí být k zahození. Co by za tuto dovednost dali jiní!
- ✔ Můžeš získat ambice stát se **master traderem** a řídit peníze a kapitál privátních investorů. Každý měsíc mezi šikovné parťáky doporučíme rizikový kapitál v objemu stovek tisíc EUR.
- ✔ Můžeš na své nabyté dovednosti na burze napojit vlastní **podnikatelské nápady** a prostě je realizovat. Podnikání je o schopnosti myslet. S uměním zhodnocovat peníze se dá podnikat opravdu „magneticky“.

Když to dáš, bude tvůj **ÚČET FINANČNÍ SVOBODY** nejen prověřená cesta vzdělání inteligentního investora, ale bude to důkaz s výsledky a budoucí magnet na peníze!

Je hodně investorů, kteří mají peníze, ale nemají čas, motivaci nebo schopnosti pracovat s nimi na burze. Na druhé straně mají kapitál a ochotu nést přiměřené riziko, aby získali lepší výnosy než v bance.

Výsledky na burze jsou skvělým magnetem na peníze!

Nemusíš se teď vůbec zabývat tím, kde sehnat rizikový kapitál. Když dáš svůj ÚČET FINANČNÍ SVOBODY do zelených čísel a ukážeš dovednost a stabilitu výsledků (naučíme tě to), investoři si k tobě najdou cestu!

Upozornění: V žádném případě neorganizujeme investiční regulované fondy, ani institucionální investování. Vše se děje výhradně na privátní bázi. Pokud budeš chtít vědět, jak na to, vše se postupně dozvíš. Teď je prostě čas začít!

7. Získej kompetence a dolož výsledky

Klíčové kompetence představují souhrn vědomostí, dovedností, schopností, postojů a hodnot důležitých pro realizaci záměrů a cílů. V tvém případě jde o získání kompetencí pro cestu kvalifikovaného investora schopného dosahovat nejen zisků z burzy, ale zejména stability a důvěryhodnosti přístupu.

Kompetence jsou v prvé řadě důležité pro tebe. Opakuji, první rok obchodování na live účtu je o procesu učení. Chceš dokázat výsledky zejména pro sebe, abys mohl určit, co dále. Vyšší vklady investičního kapitálu dáš na burze poté, co doložíš kompetence zejména sám sobě!

Výsledky dokládáš sám sobě! Není zde žádné známkování jako ve škole ani nezískáš odměnu za dobře vykonanou práci nebo diplom.

Pokud doložíš výsledky pro to, aby ses kvalifikovat do „klubu úspěšných“ s cílem zapojit se do podnikání, doložíš tím svoji způsobilost a své schopnosti. Pokud se vydáš na cestu master tradera, čekají tě i povinnosti, zejména disciplinované dodržování pravidel investování, která vedou k ziskovému a bezpečnému řízení investic. Je to jednodušší, než si myslíš.

Ale prostě když je v obci padesátka a mimo ni devadesát, tak pojedeš podle pravidel. Havárka s penězi privátních investorů se nepřipouští. Vypadá to teď pro tebe tajemně a nedosažitelně? Vůbec to neřeš! Prostě se do toho pusť!

Opakuji, na burze můžeš s různým přístupem zhodnocovat peníze o procenta, desítky, ale klidně i o stovky procent a více. Čím jsou větší ambice nebo nadšení pro hru, tím větší rizika na burze postupuješ.

Inteligentní investory musí zajímat roční zhodnocení pouze v desítkách procent s tím, že vidí jednoznačně kompetenci v pochopení a řízení rizik. V praxi to znamená, naučit se otevírat na burze obchodní pozice technicky s co nejmenším rizikem, ale klidně častěji.

Většina pokušitelů štěstí to dělá přesně naopak! Když vidí šanci na zisk, riskují hodně na začátku a potom jim nezbývá prostor pro strategie na řízení zisků a ztrát. **Naučíme tě, jak to dělat správně!**

Sleduj kolegy a kolegyně v komunitě, kteří sdílejí výsledky a inspirace. Ukazují cestu a hlavně, že to opravdu jde a není to vůbec složité! Je to pouze o motivaci a mentálním nastavení.

Peníze se dělají hlavou, burza je pouze prostředek!

Jak se budou vyvíjet tvoje myšlení, přístup a motivace, takové získáš kompetence a výsledky!

8. Získej pozvánku do klubu úspěšných

Mým vzděláváním prošlo několik tisíc lidí.

Část z nich to na živé burze nevyzkoušela. A je to tak v pořádku. Prostě zjistili, že to není pro ně. Nebo ještě není ta správná doba!

Realita brokerských firem je, že nahánějí do trhů nekvalifikované amatéry a radí jim tak dlouho, dokud mají peníze.

Volím opačný přístup. Získej základní znalosti a dovednosti a vyzkoušej si vše bez rizika s podporou a vedením těch, kteří to dokázali.

Nikdy nezjistíš, zda je to pro tebe, pokud to nevyzkoušíš!

Být opatrný není prohra! Naopak, může to být projev zdravého rozumu. Mým zájmem není, aby na burze někdo ztrácel peníze zbytečně. Jsme na straně svých klientů a parťáků, nikoliv brokerských firem!

Podstatná část, kteří to na živé burze vyzkoušeli, uspěli dlouhodobě. Pokud s brokerskými naháněči běžně neuspěje přes 90 % lidí, u nás jich naopak uspěje až 60 %!

Drží se ve hře, učí se a mnozí z nich jsou již na burze profesionálně. Dokazuje to velikost a stabilita naší komunity, kdy se dlouhodobě ve výsledcích drží stovky šikovných parťáků!

Z některých jsou naši kolegové v projektu WinSignals. Dávají pro stovky dalších burzovní signály ohledně predikce cenových pohybů již sedmým rokem. Mají stabilní výkonnost a **úspěšnost v predikcích 80 až 90 %** a více! S tím se dá na burze něco dělat. Tento informační servis dělají za peníze, podnikají s námi. Šetří lidem čas a peníze a servírují jim zisky na stříbrném podnose každý měsíc 30× a více.

Další jsou v neformálních týmech expertů, úspěšných live traderů (LIVE TRADERS CLUB) nebo master traderů – řídí privátní kapitál v souhrnném objemu v miliónech EUR. Každý měsíc na sebe nabalují rizikový kapitál privátních investorů a žijí si svůj burzovní vysněný život.

Žádná práce, složité podnikání, pouze **profesionální hra s penězi** v čase, který si na to vyčlení. Žádná pracovní doba, žádné další povinnosti. Klid na to, co dělají. Nehoní se za velkými zisky, protože práce s větším kapitálem jim umožňuje vydělávat hodně s malým rizikem.

Ve skutečnosti naše vzdělávání generuje experty, šikovné lidi a nové talenty. Ty pouštíme do našeho podnikání, učíme je pracovat s penězi.

Knihou či online publikací to začíná, kurzem a podporou to pokračuje. Necháváme na každém, jaké tempo a jakou cestu si zvolí. Radost mám z dobrých výsledků i z toho, že díky tomu, že se učí na burze, si bystří a trénují mozek na peníze, doplňují si skvělé finanční vzdělání, získávají nové znalosti, dovednosti a kompetence, které se jim hodí do života.

Získej pozvánku do klubu úspěšných!

Všechny naše online kurzisty zveme do programu

HLEDÁME NOVÉ TALENTY, ZE KTERÝCH UDĚLÁME MILIÓNÁŘE!

Budeš mezi ně patřit i ty, nebo tvé ambice a záměry zůstanou skromnější?

9. Začni na burze podnikat a dělat peníze

Na burze můžeš podnikat různým způsobem.

Tím nejobvyklejším je **individuální trading**. Hodně lidí jde touto cestou. Učí se a postupně navyšují kapitál a kompetence. Do klubu úspěšných se chtějí dostat zejména proto, aby mohli sdílet výsledky, postupy a získávat rady těch, kteří to dokázali. To dává smysl!

Potom jsou zde ti, kteří mají hromady volného kapitálu třeba z podnikání a prostě jej nechtějí nechat ležet na bankovních účtech a nechat si je požírat inflací. I s malou ambicí na pár procent měsíčně se lze snadno dostat nad jakákoliv inflační čísla.

Navíc již samy o sobě jsou i bez obchodování zůstatky na live účtech úročeny 4 % p. a. Stačí přidat pár malých pidiobchodů každý měsíc a 1 až 2 % jsou tam, což po mém základním kurzu umí každý začátečník!

V čem se liší amatérská hra naivních hledačů štěstí od podnikatelského přístupu na burze?

Amatéři a pokušitelé štěstí se vyznačují nezvládnutými emocemi. Jejich snahy pohání chamtivost a eliminuje strach. Cílem podnikatele je emoční klid a klidný spánek. Burza musí být nuda. Sem tam se musí zasadit, aby se následně sklízelo. Promyšleně, chytře, s malými riziky.

Podnikatel má strategie, pracuje s Pravidlem 80/20, zjednodušuje si život, orientuje se na předvídatelný proces, má plán, dodržuje pravidla a zásady bezpečného a ziskového řízení investic, rozumí číslům. Mezi námi – burza je matematika 5. třídy základní školy, nic složitého.

Výsledky na burze se nedají odpracovat, intenzívní postup a tlak na výsledky vedou k neúspěchu.

Výsledky na burze se musí vymyslet, jsou výsledkem mentálního nastavení, podnikatelského přístupu a schopnosti používat hlavu!

Vrcholové podnikání na burze je práce s kapitálem privátních investorů. Pomocí jejich peněz lze dostat klíčovou finanční páku. Zároveň to umožňuje snížit tu reálnou finanční páku, rizika a při tom ve výsledku vydělat podstatně více peněz. Viz výpočet výše v textu...

Toto podnikání je neformální, **nepotřebujete žádná povolení nebo papíry**. Je to dohoda privátního investora s master traderem pouze na základě plné moci. Privátní investor má svoje peníze pod plnou kontrolou, neposílá je do žádného fondu nebo na hromadný účet. Prostě svůj účet připojí a když je s výsledky spokojen, drží a přidá kapitál. Nebo prostě účet odpojí, vybere si peníze.

Master trader se soustřeďuje výhradně na to, co umí a k čemu má kompetence, na řízení peněz. Je to jednodušší, než by se mohlo zdát! Ale další informace jsou pouze pro zasvěcené, je třeba se mezi ně kvalifikovat! Neposkytujeme investiční rady ani nesdílíme tyto postupy veřejně. Pouze děláme to, co nás baví a funguje a to nám dává to smysl!

10. Realizuj svůj akční plán téměř z nuly na milión

Pokud jsi v této publikaci došel až sem, potom je ti jasné, že žádné zázračné a zaručené recepty na rychlé zbohatnutí (mimo krádež v bance a kariéru v politice) neexistují.

Také již víš, proč 90 % nevzdělané veřejnosti svůj boj s trhem prohrává a proč jsou jejich investiční snahy většinou neúspěšné.

Probrali jsme si cash-flow kvadrant a tajemné síly, které umožňují úspěšným podnikatelům cestu k jejich záměrům téměř z nuly na milión.

Víš, že je třeba opustit mindset, myšlenkové vzorce a přesvědčení nabyté školou, výchovou nebo působením zaměstnavatelů, kamarádů, společnosti, systému.

Pravda a klíč k úspěchu v penězích je skryta pro 96 % lidí v populaci.

Teze a informace z této publikace jsou tím klíčem. Máš jej k dispozici, ale bránu do světa ziskového a chytrého řízení investic si musíš otevřít sám!

Akční plán téměř z nuly na milión

Je jasné, že hledáš vlastní cestu a musíš mít vlastní individuální plán. Každý jsme jiný. Máme různou cestu, výchozí pozice, přesvědčení, motivaci, mentalitu i schopnosti.

Když zkoumám, kdo má šanci na této cestě uspět, zjišťuji, že to v zásadě nesouvisí s formální inteligencí (IQ) nebo úrovní vzdělání. Jisté předpoklady jsou nutné. Gausova křivka mentálních schopností a předpokladů je neúprosná...

Já, můj tým a parťáci v projektech ti můžeme ukázat cestu. Je na tobě, zda přijmeš pozvání. Je na tobě, jaký postoj k této příležitosti se stane motorem tvé motivace.

- ✔ Budeme tě podporovat, ale výsledky za tebe neuděláme!
- ✔ Budeme ti ukazovat směr a cestu, ale kompetenci za tebe nevyrobíme!
- ✔ Motivace a tvá proč rozhodnou o výsledku tvé cesty!
- ✔ Zpracuj si svůj akční plán inteligentního investora k tomu, jak začít.

Akční plán téměř z nuly na milión, bude v úvodu pouze motivací, přáním. Časem nabude kontur, obrysů a stane se reálným.

Není potřeba teď na tomto místě vysvětlovat, jak takový plán udělat. Ani to není možné, výchozí podmínky každého čtenáře této publikace jsou naprosto různé, individuální.

Je třeba prostě začít a stanovit si něco jako individuální studijní plán a ten realizovat. Tým tě podpoří, když projevíš opravdový zájem. Tvé výsledky a kompetence tě časem posunou tam, kde chceš být!

Cesta z téměř z nuly na milión je podnikatelským projektem. Nemusíš být podnikatel ani si nemusíš zařizovat živnostenské listy či firmu. Je to mentální podnikání realizací, ale legálně a „bez papírů“ lehce mimo systém.

Děkuji vám, děkuji tobě za pozornost

a příležitost, že jsem vás/tebe mohl seznámit s publikací

PROVĚŘENÝ POSTUP,
JAK NA INVESTICE CHYTŘE

a mým 10bodovým plánem, jak se naučit
investovat téměř z nuly na milión!

Nechť je pro vás inspirací a k užitku!

Nebo ještě lépe – vytřískejte z něj pro sebe to nejlepší, co umíte!

Nebo ještě lépe – vytřískejte z něj pro sebe to nejlepší, co umíte!

Vím, že se vám teď může zdát tento plán jako málo reálný. Pravděpodobně si dáváte mnoho otázek technických i obecných k tomu, jak to vlastně funguje, jak se to naučit.

Jak je to se sdělením, **že se tento plán dá uskutečnit téměř z nuly?**

- ✔ Investice na začátku byly nula, pořídili jste si tuto publikaci.
- ✔ První investice budou ve stokorunách, kniha, první návody.
- ✔ Pokračovat můžete za pár tisíc. To je také téměř zadarmo vzhledem k částkám, o které ve finále jde. Kvalitní vzdělání a zejména podporu a servis k němu zdarma nikde nezískáte! Vyvarujte se kurzů a zaručených návodů zdarma, téměř vždy jsou to manipulace, které vedou ke ztrátě peněz.

Pamatujte: **Investice zdarma vyprazdňují peněženku!**

Ano, **základy vás naučím za 12 až 16 týdnů**. Rychle, zkratkou, to nejdůležitější.

Základy obchodování a podnikání na burze se můžete naučit zdarma a bez rizika na demo účtech. Fungují jako dokonalý simulátor a podmínkách reálných trhů. Vše máte zdarma, platformu, data i grafy, a to jak dlouho chcete! Pouze pozor na špatné demo návyky!

Zda začnete řídit svoje peníze na burze opravdu a live, to je jen na vás. Bude to také zdarma, pokud se rozhodnete, že budete pracovat se svým kapitálem podle zásad bezpečného a ziskového řízení investic.

Když během doby nastřádáte kapitál, se kterým můžete dále pracovat samostatně, můžete si svůj původní vklad na burzu poslat zpět domů.

- ✔ Budete tak pracovat s vydělanými penězi a vaše jízda bude pokračovat opět „téměř z nuly“
- ✔ Nebo můžete lehce přitopit a svůj rizikový kapitál na burzu přidat. Bude to paradoxně bezpečnější, když budou vaše burzovní transakce kryty větším kapitálem!
- ✔ Další drobné investice můžete chtít vložit do dalšího vzdělávání, do účasti v komunitě, do informačního servisu. Každá investice by měla dávat smysl pro proces učení, dosažení záměrů a vedení na cestě. Jsou to opět drobné vzhledem k výsledkům.

?!

Jaké peníze potřebujete, abyste potom do svého podnikání získali další rizikový kapitál privátních investorů? Zkušenost ukazuje, že v zásadě žádné. Kompetence a výsledky vám začnou tento kapitál magneticky přitahovat. Buď se na vás začnou obracet přímo, nebo je získáte díky naší komunitě. Každý měsíc rozdělujeme mezi master tradery desítky privátních investorů.

Peněz je mezi nimi opravdu hodně!

Když půjdete touto cestou správně, vaše investice a náklady mohou být relativně velmi malé. Ale výsledek a jejich účinnost mohou být ohromující. Bude to výsledek nejsilnější finanční páky, o které vím, páky myšlení. Schopnost myslet, opravdová motivace, imaginace cesty a postupu, to jsou vaše klíče k úspěchu!

Udělat milión téměř z nuly v zaměstnání, na to postupy neznám. Řekl bych, že neexistují. Páka čehokoliv, co děláte, je nulová...

Udělat milión téměř z nuly v podnikání je reálné. Potvrzují to příběhy tisícovek lidí. Klíčem je schopnost myslet a k tomu znalost pákových sil, které myšlenku multiplikují a tvůrčí nápad proměňující v peníze. Tato tajemství ovládají tak 4 % lidí a jsou to ti úspěšní, které možná znáte. Přemýšlíte, jak to dokázali? V této publikaci jste to zjistili. Prostě do svých myšlenek chytře investovali s použitím páky! Nicméně podnikání je docela náročná cesta k penězům bez záruky, že získáte více času a svobody. Může to být i hektická dřina...

Udělat milión téměř z nuly v investování je téměř povinností inteligentního investora. Peníze se válejí doslova na cestě, příležitostí je opravdu hodně v každé době! Žádné krize neexistují, pouze neschopnost myslet správným směrem energii peněz brzdí!

Investoři pracují, myslí a uvažují na „pravé straně“ cash-flow kvadrantu. Mentálně je to zcela mimo chápání lidí z „levé strany“. Za stejný čas a se stejnou námahou umí rozproudit peníze investičním procesem, kterému rozumí a mají jej pod kontrolou!

Udělat milión téměř z nuly na burze je technicky nejjednodušší. Musíte si ale osvojit myšlení z „pravé strany“, myšlení úspěšné skupiny 4 % podnikatelů a investorů.

Bohatí lidé neriskují velké peníze za účelem rychlého zbohatnutí. Umí se silnými pákovými silami rozpohybovat peníze relativně bezpečně s riziky pod kontrolou tak, aby se dožili svých zisků s velkou mírou jistoty.

Chudí a naivní lidé otevírají svoje peněženky finančním žralokům a dravcům a přicházejí o těžce vydělané peníze velmi rychle.

Bohatí a v investování chytří lidé se finančním žralokům vyhýbají a loví ve vlastních bezpečných vodách. Své lehce vydělané peníze nedávají nikomu zadarmo. Peníze si užívají nebo znovu investují. Je to jejich hra. Chtějte ji znát!

Na závěr nezbývá nic jiného než vám popřát hodně úspěchů, ať již bude vaše cesta jakákoliv.

Finále!

Doporučení na závěr publikace a na úvod cesty k tomu, jak se naučit investovat téměř z nuly na milión.

Možná patříte mezi menšinu oněch 20 % lidí, kteří hledají cesty k tomu, jak vydělat více peněz, aby získali více svobody, času pro sebe a podmínky pro lepší život? Mám pro vás dobrou zprávu!

Napsal jsem pro vás knihu, resp. rovnou dvě knihy a dal jsem je do jedné:

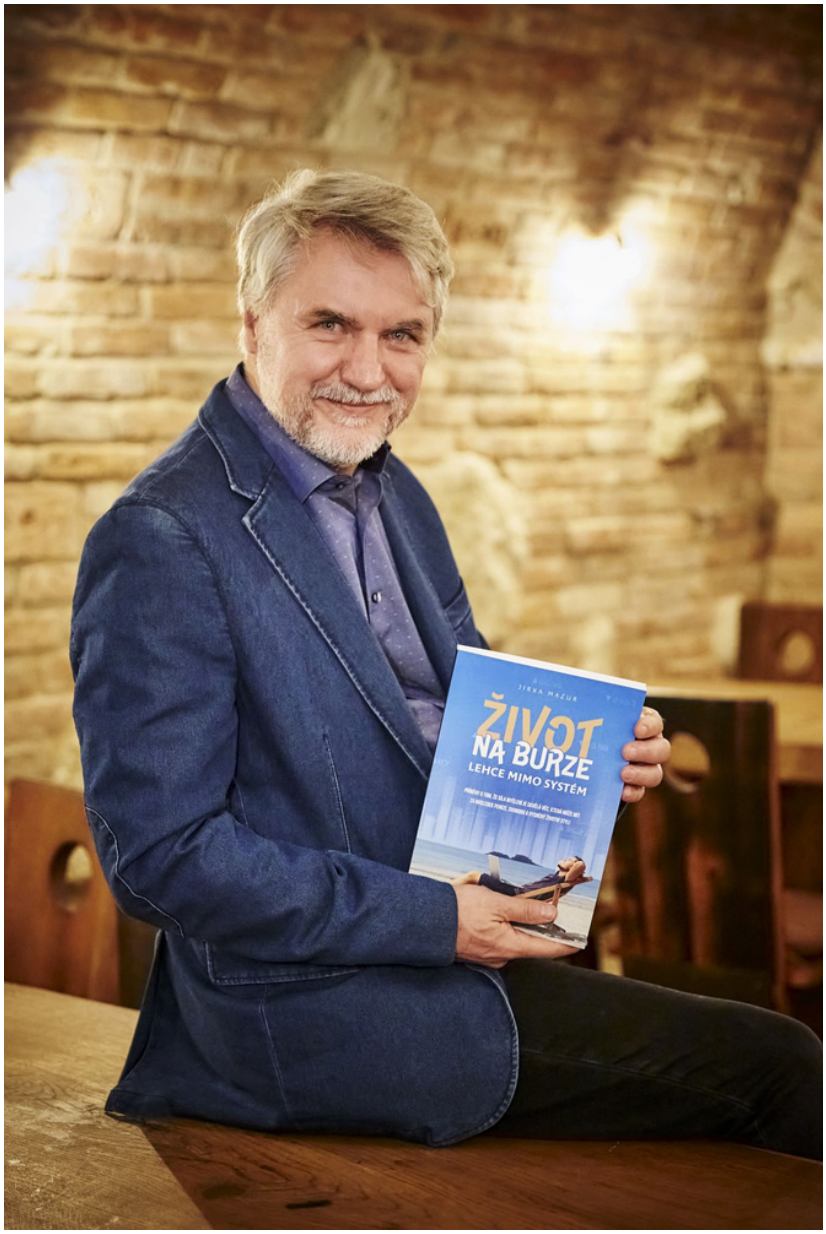
Zjistěte si, jak získat návody a postupy, které mají sílu změnit váš život!

Děláme to, co nás baví › obchodujeme a podnikáme online. **Pro peníze si chodíme na burzu!** Odměnou pro nás jsou svoboda, nezávislost, vysněný životní styl a náš čas!

O tom jsem napsal novou knihu! **Obsahuje příběhy** o tom, že síla myšlení je skvělá věc, která může mít za následek peníze, svobodu a vysněný životní styl.

Zároveň **vám dá základy**, které potřebujete vědět do začátku k tomu, jak vybudovat podnikání na burze legálně, „bez papírů“ a lehce mimo systém. Ono „vyrábíme peníze“ je lehká nadsázka, ale zjistíte, že je blízká realitě!

Právě proto vznikla moje zbrusu **nová kniha**, kterou dnes **můžete získat i vy**! Najdete v ní inspirace a zkratku, nemusíte se učit a hledat roky. Knihu jsem napsal pro vás!



Získáte dobré základy z praxe, které jinde nenajdete. Jsou to základy k tomu, jak vybudovat podnikání na burze legálně, bez papírů a lehce mimo systém.

Je to váš první krok. Může být důležitý!

Získejte motivaci a první várku informací. Poté se rozhodujte, co dále.

Bude to skvělé doplnění finančního vzdělání, nikdo vás neopije rohlíkem, až vás bude lákat do nějakých investic. Budete vědět své a většinou i více. A za to to stojí.

Jde přece mimo jiné i o peníze!

Jirka Mazur